

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

【新潟 / 福島・フルリモート◎】Sales/営業職 - 医療機器・体外診断薬

【新潟 / 福島・フルリモート◎】Sales/営業職 - 医療機器・体外診断薬

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1546663

業種

その他（メディカル）

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

500万円～900万円

更新日

2025年07月03日 08:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

国内外で高いシェアを誇る検査機器・診断薬の提案営業を担当していただきます。医療現場のパートナーとして、検査機器・診断薬の最適提案を行い、検査の質向上と業務効率化を支援します。

企業情報

- 世界120年の歴史を誇る検査機器・診断薬メーカー
- 柔軟な働き方（フルリモート）、充実した福利厚生制度
- 国内外のキャリアチャンスが豊富

職務内容

- 大病院・検査センター・クリニックへ検査機器・診断薬を提案営業する
- 顧客課題を解決のための総合提案を企画・実行する
- 販売代理店と連携し、エリア売上の最大化を推進する
- 社内の技術チームと連携し、最新検査ソリューションを導入する

条件・待遇

- 業界トップクラスの製品群と強固なブランド力
- マネジャー職を含むキャリアアップや他製品・他職種へのチャレンジが可能な社内制度
- 年間休日125日・低離職率の働きやすい環境
- フルリモート勤務可能

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Megumi Kato on +81357337168.

スキル・資格

- 法人営業の経験をお持ちの方（業界未経験可）
 - 普通自動車運転免許をお持ちの方
 - チーム連携を大切にし、主体的に動ける方
-

会社説明

- 世界120年の歴史を誇る検査機器・診断薬メーカー
- 柔軟な働き方（フルリモート）、充実した福利厚生制度
- 国内外のキャリアチャンスが豊富