埼玉/春日部【食品工場・OEM開拓】法人・提案営業｜VOLTA社日本総代理店｜英語×食品業界

イスラエル製衛生ベルトで食品工場の衛生基準を変える｜新規開拓中心

募集職種

採用企業名
株式会社テスコム

求人ID
1546614

業種
機械

雇用形態
正社員

勤務地
埼玉県, 春日部市

最寄駅
野田線、　八木崎駅

給与
700万円 ~ 1100万円

勤務時間
09:00 ~ 18:00 所定労働時間08 時間00 分休憩60分

休日・休暇
完全週休2日制（土日）・祝・年末年始・夏季休暇 / 年間124日

更新日
2026年11月20日 11:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル (英語使用比率: 10%程度)

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【募集要項 本ポジションの魅力】
VOLTA社の日本総代理店として20年超の実績。確立された基盤を背景に営業活動
イスラエル本社担当者と直接英語でメール・Web会議・交渉
扱う商材は衛生基準を変える熱可塑性エラストマーベルト（食品工場の衛生標準を支える製品）
100%新規開拓のミッションで市場シェア拡大を主導するポジション

【仕事の内容】
食品加工工場向け設備の販売およびメンテナンスを行う当社で、イスラエルVOLTA社（日本総代理店として20年超の実績）製コンベヤベルトの専任営業をお任せします。既存顧客は別担当が対応するため、本ポジションは100%新規開拓に専念いただきます。

■主な業務

- 食品機械メーカー（OEM）・代理店・食品工場の3チャネルでの完全新規開拓営業
- 既存ベルト（布 / プラスチック）からVOLTA社「熱可塑性エラストマーベルト」への切替提案
- TCO（総所有コスト）ベースでの技術提案・導入サポート
- VOLTA本社（イスラエル）担当者と英語で直接メール・Web会議・交渉（納期・仕様調整・市場フィードバック）
- 展示会参加（FOOMA等、年2〜3回）
- 想定訪問件数：週5〜10件程度

■ポジションの特徴

- VOLTA社の日本総代理店として、海外メーカー直結の営業スタイル
- 自分でパイプラインを組み立て、案件をclosingまで動かすスタイル
- 国内営業4名のチーム、役員も現場に出る小規模組織

【入社後】
社有車貸与。全国出張あり。既存顧客は別担当が対応するため、本ポジションは100%新規開拓に専念いただきます。営業活動は事業場外みなし労働時間制のもと、個人の裁量で進行します。

【採用背景】
VOLTA社日本総代理店として築いてきた基盤を活かし、新規市場の開拓を加速するため、新規開拓専任担当を増員募集します。

【配属先情報】
営業担当4名（役員含め現場にも出る小規模組織）

【雇用形態】

- 正社員（期間の定め 無）
- 試用期間：3ヶ月（試用期間中の条件変更 無）

【就業時間】

- 9:00〜18:00（所定労働時間8時間、休憩60分）
- 事業場外みなし労働時間制（営業活動は個人裁量で進行）
- 所定時間外労働 有 / 残業手当 有（残業時間に応じて別途支給）

【休日・休暇】

- 年間休日 124日
- 完全週休2日制（土・日）・祝日・年末年始・夏季休暇
- 休日出勤の場合は代休取得可
- 年次有給休暇：入社6ヶ月経過時点で10日付与

【社会保険】
健康保険・厚生年金・雇用保険・労災保険 完備

【制度・福利厚生】

- 退職金制度 有（勤続5年以上）/ 退職金共済
- 定年制 有（65歳）
- 寮・社宅 無
- 通勤手当：会社規定に基づき支給
- マイカー通勤可（無料駐車場有）
- 喫煙環境：屋内禁煙（屋内喫煙可能場所あり）
- 転勤 無

【選考内容】
筆記試験：無
一次面接：当社役員
二次面接：VOLTA社担当者（英語 / オンライン）
※応募者個人情報の第三者提供 有り
＜提供目的＞選考での利用
＜提供先＞弊社取引先：Volta Belting Technology Ltd.（https://www.voltabelting.com/）

【入社時提出書類】
誓約書・身元保証書（当社指定書式）

スキル・資格

【必須】

- 食品機械メーカー、食品工場向け産業機器、またはベルトコンベヤ業界での営業経験
- ビジネスレベル以上の英語力（海外メーカー本社との直接メール・Web会議・商談交渉が可能なレベル / 目安 TOEIC 800点以上、または海外本社との直接交渉実績）

【歓迎】

- 食品衛生 / HACCP / FSSC22000等に関する基礎知識
- OEM・代理店・直販の複数チャネル営業経験
- 新規開拓営業の実績（特にBtoB産業機械・ゼロからのチャネル開拓）
- TCO（総所有コスト）ベースの提案営業経験
- 展示会出展・運営経験（FOOMA、食品工業展等）

【歓迎人物像】

- door openerだけでなく、案件を自分で動かしてclosingできる方
- 出張・訪問・現場対応に前向きな方
- 複数案件を並行でパイプライン管理できる方
- 海外メーカーとの協業を楽しめる方

【資格】第一種運転免許普通自動車 必須

会社説明