



Customer Relationship & Sales Support (13457)

募集職種

人材紹介会社

ユナイテッドワールド株式会社

求人ID

1546378

業種

インターネット・Webサービス

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

400万円 ~ 500万円

更新日

2025年07月15日 00:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

流暢

最終学歴

短大卒：準学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【仕事内容】

製品やサービスの販売促進戦略の策定と顧客への販売を担当できる、優秀なジュニアカスタマーサポート・セールス候補者を募集しています。

【主な業務内容】

- ・ 既存クライアントと密に連携し、円滑なビジネス実行を支援する。
- ・ ネットワーキングやフォローアップの礼儀的な連絡を通じて新規ビジネスを特定・開拓する。
- ・ プレゼンテーション資料の準備・実施や業界イベントへの参加を通じて、QBurstの製品・サービスを市場に促進する。
- ・ 会社の製品、機能、サービスを学び、潜在顧客に当社の製品・サービスを紹介する。
- ・ RFI・RFPへの対応を含め、顧客からの問い合わせに対応する。
- ・ 市場動向、製品動向、競合環境の情報を常に把握する。
- ・ 提案書 (Statement of Work) で提示するソリューションがベストプラクティスであり、クライアントの要件に沿った内容であることを保証する。
- ・ ビジネス開発チームと密に連携し、会社のビジネス戦略を理解する。

スキル・資格

【応募要件】

- ・日本語ネイティブで、IT営業の経験があること。
- ・新規顧客への製品・サービスの提案・販売経験があること。
- ・自発的で競争心があり、結果重視の姿勢を持ち、新規ビジネスの開拓に専念・集中できること。
- ・自信を持ったプレゼンテーションスキルと電話対応マナーを有すること。
- ・適切なタイムマネジメント、細部への注意力、業務の優先順位付けができること。
- ・技術的理解があり、新しい技術への関心を持ち、業界動向を調査しキャッチアップする姿勢があれば尚可。
- ・英語・日本語での説得力のある文章・口頭でのコミュニケーション能力があること。
- ・見込み顧客を見つけるための優れた対人スキルとコミュニケーションスキルを有すること。

会社説明