



Customer Relationship & Sales Support(13457)

募集職種

人材紹介会社
ユナイテッドワールド株式会社

求人ID
1546229

業種
インターネット・Webサービス

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
400万円 ~ 450万円

更新日
2025年06月28日 10:21

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
大学卒：学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【会社概要】
この多国籍企業はさまざまな開発プロジェクトを展開しており、大手企業やベンチャー企業のデジタルトランスフォーメーションパートナーを目指しています。大規模な多国籍企業であり、世界中に支社とグローバルメンバーを抱えており、現在日本での事業拡大フェーズにあります。

【会社・事業の魅力】
・世界7カ国14都市に拠点をもち、2,500名以上の社員が在籍。国の機関を含む150社の大規模プロジェクトに携わっています。
・現在日本での事業拡大フェーズにあり、近い将来さらなる成長を見込める環境です。
・多国籍メンバーで構成されたグローバルな環境で、社内公用語は英語です。

【仕事内容】
製品やサービスの販売促進戦略の策定と顧客への販売を担当できる、優秀なジュニアカスタマーサポート・セールス候補者を募集しています。

【主な業務内容】
・既存クライアントと密に連携し、円滑なビジネス実行を支援する。

- ・ ネットワーキングやフォローアップの礼儀的な連絡を通じて新規ビジネスを特定・開拓する。
- ・ プレゼンテーション資料の準備・実施や業界イベントへの参加を通じて、QBurstの製品・サービスを市場に促進する。
- ・ 会社の製品、機能、サービスを学び、潜在顧客に当社の製品・サービスを紹介する。
- ・ RFI・RFPへの対応を含め、顧客からの問い合わせに対応する。
- ・ 市場動向、製品動向、競合環境の情報を常に把握する。
- ・ 提案書（Statement of Work）で提示するソリューションがベストプラクティスであり、クライアントの要件に沿った内容であることを保証する。
- ・ ビジネス開発チームと密に連携し、会社のビジネス戦略を理解する。

スキル・資格

- 【応募要件】
- ・ 日本語ネイティブで、IT営業の経験があること。
 - ・ 新規顧客への製品・サービスの提案・販売経験があること。
 - ・ 自発的で競争心があり、結果重視の姿勢を持ち、新規ビジネスの開拓に専念・集中できること。
 - ・ 自信を持ったプレゼンテーションスキルと電話対応マナーを有すること。
 - ・ 適切なタイムマネジメント、細部への注意力、業務の優先順位付けができること。
 - ・ 技術的理解があり、新しい技術への関心を持ち、業界動向を調査しキャッチアップする姿勢があれば尚可。
 - ・ 英語・日本語での説得力のある文章・口頭でのコミュニケーション能力があること。
 - ・ 見込み顧客を見つけるための優れた対人スキルとコミュニケーションスキルを有すること。

会社説明