



アカウントセールス/グローバル市場（東京） | 英語必須 | 駅直結

2022年にSI Partner of the Year-Globalを受賞！

募集職種

採用企業名

クラスメソッド株式会社

求人ID

1546180

部署名

営業統括本部

業種

Sler・システムインテグレーター

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数)

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

最寄駅

日比谷線、 霞ヶ関駅

給与

600万円 ~ 800万円

更新日

2026年01月28日 06:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒： 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

職務内容

2025年に新設された「グローバル営業部」の中核人材として、日系企業および海外企業のグローバル展開を支援するアカウントマネージャーを募集します。

クラスメソッドは2009年にAWSビジネスを開始し、2022年には「SI Partner of the Year - Global」を受賞。AWSを中心としたクラウドインテグレーターとして、国内最大級の導入・活用支援実績を誇り、これまでに5,000社以上の

企業のDXや海外展開を支援してきました。

本ポジションでは、AWSを軸としたクラウド・データ・アプリケーションなどのソリューション提案を通じて、国内外の顧客の課題解決と成長支援を担っていただきます。

営業・技術・マーケティング各部門と連携しながら、アカウント営業としての提案活動・パートナー連携・信頼関係構築をリードしていただく役割です。

また、韓国・タイ・ベトナム・カナダ・ドイツの海外拠点やグローバルパートナー企業と連携し、クロスボーダー案件にも積極的に関わっていただきます。

国内外の多様なビジネス環境で、英語を活かしながら提案型営業を実践できるポジションです。

【お任せする業務（ご経験に応じて）】

- ・グローバル展開企業や海外企業のアカウントマネジメント
- ・AWSを中心としたクラウド・データ・アプリ開発などのITソリューション提案
- ・社内の技術部門（エンジニア／プリセールス）との連携による提案推進
- ・英語を用いた打ち合わせ、メール・提案活動
- ・HubSpotを活用したリード管理・商談プロセス設計

働き方/得られる経験

- ・AWSパートナーとしての最前線での営業活動
- ・技術部門と連携した提案ストーリーの設計スキル
- ・海外拠点やグローバルパートナーとの共創プロジェクト経験
- ・英語を活かした営業力・交渉力・提案力の向上
- ・グローバル営業組織の立ち上げに関わる経験（仕組み化・プロセス設計）

年収

想定年収：600～800万円

※年収はあくまでも想定であり、経験・スキル等を考慮して決定いたします

勤務地

東京 - 日比谷本社オフィス

〒105-0003 東京都港区西新橋1-1-1 日比谷フォートタワー26階

※フレックス勤務、リモート併用制度あり（応相談）

東京メトロ日比谷線 / 丸ノ内線 / 千代田線 霞ヶ関駅 C4出口から地下通路で接続

都営三田線 内幸町駅 A6出口から地下通路で接続

JR新橋駅 日比谷口 徒歩7分

◇◆手当・福利厚生◆◇

資格取得支援（AWS等の受験料補助）、勉強会・海外カンファレンス参加支援など学びを後押し。

年間休日125日、冬季2週間の長期休暇あり。有給取得率は81%以上。

住宅手当（※）・家族手当（※）・通勤手当支給、産育休・時短勤務制度も整備。健康診断・ストレスチェック・ベビースッター補助など、プライベートと仕事を調和できるシームレスなワークスタイルを実現しています。

※条件あり

スキル・資格

必須経験/スキル

- ・IT業界における法人営業・アカウントマネジメント経験（2年以上）
- ・ビジネスレベルの英語力（読み書き+会話）
- ・日本語ネイティブレベル（提案・調整・社内外コミュニケーション）
- ・AWSまたはITサービスに関する基本的理解
- ・社内外の複数ステークホルダーと連携した営業経験

歓迎経験/スキル

- ・AWSなどパブリッククラウドの提案経験
- ・グローバルチームや海外拠点との業務経験
- ・海外企業との提携・連携プロジェクトへの参画経験
- ・Salesforce, HubSpotなどCRMツールの活用経験
- ・英語での提案資料作成・プレゼンテーションスキル

求める人物像

- ・グローバルな営業フィールドで活躍したい方
- ・提案だけでなく、顧客の事業理解・関係構築に興味がある方
- ・英語を活かしながら、海外とのやりとりに向向きに取り組める方
- ・主体的に仕組みや仕掛けをつくり、部門の成長に貢献したい方
- ・Classmethod Leadership Principle (CLP) に共感できる方
<https://careers.classmethod.jp/selection/image/>

会社説明