



【大阪】 法人向けソリューション営業（次世代交通・観光プラットフォーム）

交通・観光事業者・自治体へワンストップサービスを提供

募集職種

採用企業名

リンクティビティ株式会社

求人ID

1546144

業種

旅行・観光

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合

外国人 半数

雇用形態

正社員

勤務地

大阪府, 大阪市北区

給与

550万円 ~ 1000万円

休日・休暇

土日、祝日

更新日

2025年11月13日 12:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【募集要項 本ポジションの魅力】

- ・フレックスタイム制、リモート勤務可
- ・鉄道・観光業界向け事業推進と新規開拓
- ・次世代プラットフォームで移動・旅行革新

【仕事内容】

- ・弊社交通・観光プラットフォームにおいて、鉄道・観光施設・体験事業者法人向けの営業・事業推進をご担当いただきます。
- ・クライアントのニーズをヒアリングしながら、サービス開発にも参画いただくことも期待します。

【業務詳細】

- ・戦略立案、企画提案型のコンサルティングセールス
- ・新規顧客の開拓
- ・大手顧客との折衝
- ・休眠パートナーの活性化
- ・データ分析及び提案営業の実施
- ・プロモーションの実施
- ・製品の販売、マーケティング、プロモーション活動の企画立案と実施
- ・市場の分析とマーケットポテンシャルの発掘
- ・ビジネスプランを作成し、売上責任を持って販売計画を推進
- ・サービス紹介、プレゼンテーション
- ・プロジェクト化に向けた提案資料の作成
- ・プロジェクトのコミュニケーション及び課題の管理

【当ポジションの魅力】

- ・自社サービスの構築と成長フェーズに関わることができる。
- ・次世代の交通・MaaS・観光プラットフォームの開発に関わることで、世の中の移動と旅行のスタイルを変えるチャンスが与えられる。

雇用形態

正社員

年収

550万円～1,000万円

ご経験・スキルを考慮し、当社規定にて優遇

業績及び評価に応じたインセンティブ制度あり

勤務地

大阪支社

〒530-0002 大阪府大阪市北区曽根崎新地1-13-22 御堂筋フロントタワー 1F

勤務時間

フレックスタイム制

標準労働時間／1日8時間

11時～15時 コアタイム

リモートワーク可

残業：あり（平均月20時間 / 月33時間を超える残業代は追加で

休日休暇

土日、祝日

有給休暇 初年度13日付与

手当・福利厚生

- ・社会保険：健康保険、厚生年金、労災保険、雇用保険
- ・産前産後休業・育児休業制度あり（実績あり）
- ・子の看護休暇、介護休暇（有給、年5日間/人、時間単位）
- ・健康診断休暇
- ・リフレッシュ休暇（勤続年数基準あり）
- ・旅行商品利用支援（年間一定金額範囲で旅行商品が無償で利用可能）

スキル・資格**【必須（MUST）】**

- ・法人営業もしくはマーケティング経験者
- ・IT、交通、観光業界のご経験
- ・日本語力
- ・コミュニケーション力のある方

【歓迎（WANT）】

- ・ソリューション営業の経験者
- ・ITを活用した価値実現に興味を持っている方
- ・旅行業務取扱管理者の資格をお持ちの方
- ・自走力が高い人
- ・仕事が好きの人、楽しめる人
- ・英語、中国語、韓国語での業務経験

【求める人物像】

- 論理的かつ学習意欲が高い方
- 価値の高いサービスを提供し、世の中にインパクトを与えていきたいと思う方
- 常にいいものを探求していきたいと思っている方
- 技術を使って、社会をもっと良くしていきたい方
- 新しい技術に興味を持ち、積極的に取り入れようとする姿勢の方
- 少数精鋭のチームで、範囲が広くやりがいのある仕事を行いたい方
- 手法やフレームワークに固執せずに、柔軟にプロジェクトを進められる方

会社説明