



【世界中の光学製品を取り扱う貿易商社】半導体・産業機器業界向け法人営業

ケイエルバイ株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎で...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

ケイエルバイ株式会社

求人ID

1546117

業種

専門商社

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

450万円～600万円

勤務時間

09:00～18:00

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社半年経過時点10日 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 夏期休暇、...

更新日

2025年06月26日 16:11

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2296325】

■メインミッション

大手電機・半導体・分析機器メーカー、官公庁研究機関への新規製品の市場開拓、販売促進、提案営業、プロジェクト推進業務となります。

■業務内容の詳細

1) 提案営業、販売促進

・新規顧客の開拓

→新規開拓はWeb問合せ、メルマガ引合い、セミナー・パートナー企業等を介してお問い合わせをいただいたお客様への

製品提案（年数回の展示会へのブース出展も?っています）

・ Webマーケティング マーケ担当と協議しコンテンツ、メルマガ作成 ・新規問合せ客の課題の明確化、コンサルティング的アドバイスの実施

・ 顧客要求をメーカー（国外/国内の仕入れ先）へ要請し提案

・ 顧客へデモンストレーション提案

→デモ機の貸出調整、及び取り扱い方法の説明を行う（一定の技術力の必要とする場合はエンジニアのサポートあり）。

2) 組織 及びチーム制度

・ プロダクト制で主要製品5 6社（関連製品含め11社）を担当しマーケット発掘、顧客提案の実施 現在3チームあり1チーム4 5名で活動。

3) 新規メーカー・製品開拓

・ 市場ニーズを基にした新規プロダクトの市場調査から販売計画策定し市場提案の実施

■■■■ケイエルバイ社の参考URL■■■■

データでみるケイエルバイ社：<https://www.klv.co.jp/recruit/company/data.html>

営業職としての働き方：<https://www.klv.co.jp/recruit/positions/sales.html>

教育体制：<https://www.klv.co.jp/recruit/company/workstyle.html>

スキル・資格

【必須要件】

■法人営業のご経験（業界不問、特に提案営業経験があれば尚可）

■英語力

■新規事業の創出に熱意と意欲を持って取り組める人

【歓迎要件】

■技術系商材（電気・電子・化学分野など）の取り扱い経験、または理系学部出身

■アカウントセールス、エンジニア、フィールドエンジニア、営業経験がある方

■海外勤務、留学経験者

【求める人物像】

・ 顧客志向で課題解決に情熱を持てる方

・ 自発的に学び、情報収集・分析が好きな方

・ チームワークを大切に、周囲と協力しながら成果を出せる方

・ 新しいことにチャレンジし、変化を楽しめる方

・ 数字や成果にこだわり、達成意欲の高い方

会社説明

ハイパースペクトルイメージングシステム、分光器、分光光源装置、MEMSモジュール、光学モジュール・キセノンフラッシュランプ、精密光学機器向け光源（ハロゲンランプ、キセノンランプ、高圧水銀ランプ、低圧水銀ランプ、特殊ランプ）、レーザー、UV照射機、波長可変光源、LD電源、光ファイバー温度センサー、ライトガイド、LED光源、専用ソケット、専用電源、光学部品（レンズ、光学フィルター、ファイバー）の輸入販売及び光学設計