



営業担当 ～世界トップシェア圧力・温度計測機器メーカー～

ビカ・ジャパン株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

ビカ・ジャパン株式会社

求人ID

1545921

業種

電気・電子・半導体

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

650万円～850万円

勤務時間

09:00～17:30

休日・休暇

【有給休暇】初年度 10日 7か月目から 年間最大20日付与 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始...

更新日

2025年06月26日 16:07

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

専門学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2285386】

◆どんな仕事：

大手国内メーカー向けにWIKAの計装部品（圧力、温度、レベル、流量、荷重測定器など）の提案営業をお任せします。水素や各種発電、半導体領域などWIKAがポテンシャルを持つ市場にて、主に東日本顧客の開拓を他のメンバーと協力しながらご担当いただきます。

当社の顧客は業界業種に限定されず、工作機械、建設車両、半導体など幅広く、日系の大手製造メーカーがメイン。

脱炭素や省エネなど社会情勢によって変化するニーズに常に寄り添い多様な提案を行っていきます。

◆具体的には・・・

- ・対象顧客：日系大手製造メーカーの購買担当・技術担当
- ・対象製品：計装機器（圧力、温度、レベル、流量、荷重測定器など）
- ・商談規模：セールス規模が数千万～数億のOEM売上比率が最も多く、顧客規模は中堅～大企業と直接取引をします。
- ・営業スタイル：最初は既存営業中心に、新用途に向けた新製品と既存製品のカスタマイズ提案をしていただきます。
- ・受注のスパン：1～3ヵ月程度
継続受注迄の量産迄は12～24ヵ月程です。
- ・トラブルは全社でも月10件程度、他部署に技術・品質保証の担当がありますので、安心して携われます。

※当社は潜在需要に対して、顧客からの紹介、海外実績の紹介、SEOを中心とした新規案件獲得を中心としており、飛び込み営業はいたしません。

※ドイツや中国の工場との製品仕様、価格、納期、品質など営業的、技術的な打ち合わせの際に英語を使用します。

◆所属となる予定部署：

インダストリアルインスツルメンツ営業部

部長以下、30～40代が活躍しております。

メンバーは5名。全員が中途入社のための、馴染みやいい環境です。

スキル・資格

■必須条件：

産業機器、精密機器、計測機器、分析機器、工業製品、などの海外製品を国内に営業した経験

■歓迎条件：

- ・海外メーカーの日本法人で国内大手製造メーカーへの直販の経験がある方
（当社は代理店営業はほとんどなく、直販が強みです）
- ・計器類（どのような計器でも可）の営業経験

※さらに欲を言えば；

- ・輸入製品の品質問題対応の経験者
- ・理工系学部、高専（機械、電気）出身の方

会社説明

「WIKA」は、ドイツに本社を置く、世界的な圧力・温度計測機器メーカーです。70年以上に渡り、計測機器の専門メーカーとして、世界市場で測定機器のトップクラスシェアを維持しています。現在、全世界43か国に展開し、総従業員数10400名を誇るグローバル企業です。「WIKA Japan」は、1987年にWIKA社の日本法人として本格的に営業活動を始めました。各種製造機械、半導体製造装置、オイル・ガス・化学プラント、発電所等殆ど全ての産業分野にて使用される機械式・電子式の圧力計・温度計、液面計、流量計等の輸入販売を行っています。