

Inagora

【東京/港区】メインフロント部門のグローバルビジネスディベロップメント（事業開発）/フレックスタイム制/土日祝休み◎

設立10周年目の越境ECベンチャー/活かせる経験は小売業、卸売業、メーカー等◎

募集職種

採用企業名

Inagora株式会社

求人ID

1545584

部署名

プラットフォーム事業

業種

インターネット・Webサービス

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合

外国人 多数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

最寄駅

都営三田線、 三田駅

給与

700万円 ~ 1000万円

休日・休暇

土日祝日、年末年始

更新日

2025年11月10日 03:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

【募集背景について】

当社は2014年に上げられた日中越境ECに特化したベンチャー企業です。
中国向け越境ECショッピングアプリ『豌豆公主（ワンドウ）』を自社で開発。
日本の正規品メーカーの人気商品をインターネットで購入することができる、国の垣根を越えた越境ECアプリで中国の消費者の方へ様々なカテゴリの日本商品を届けています。

また日本企業と深くパートナーシップを組み、中国ではまだ認知度の高くないブランドを人気ブランドに成長させるためのサポートや、日本企業の中国市場進出をインバウンドでもサポートを行っております。

現在、弊社は設立10周年を迎えさらなる発展と成長を目指し、第二創業期ともいえる新たな成長フェーズへと移行しております。
販売先は中国だけでなく、北米、韓国、台湾エリアへの強化に注力して進めており、新規事業を含め様々な事業展開を行っております。

そして近年越境EC市場競争が激化する中、お客様のニーズはますます多様化・複雑化しています。

そこで事業全体の課題を深く理解し、当社の一気通貫のシステムを各ステークホルダーへあらゆる提案・企画ができるビジネスデベロップメントの役割が重要性を増しています。

今回は当社のメインビジネス事業のプラットフォーム事業部のビジネスディベロップメントとして下記業務に従事いただきます。
（能力やご経歴に応じ業務領域や難易度を調整致します）
今回のポジションは中国語スキルは必要ありませんのでご安心ください。

グローバル展開を加速させている当社において、国内商品仕入れ先の新規顧客獲得と既存顧客とのリレーション強化はとても重要な課題となっています。

日本の製品を求めている多くの海外の方々へ、私たちの今までの培ってきた物流ノウハウを活かし貢献するという使命感を持って、この領域を牽引してくれる方を求めています。

【具体的な業務】

- ・越境ECビジネス全体の課題分析、営業戦略、戦術の立案・実行
- ・取引先開拓・交渉・様々なステークホルダーとの折衝、他広告・キャンペーン・ブランディング提案
- ・商品の仕入れ（MD）・中国販売チーム&グローバルチーム（各海外エリアのニーズ）との調整
- ・取り扱う商材：化粧品、食品、健康食品、日用品、雑貨、玩具、アニメグッズ等
- ・メンバーの育成、数値管理などのマネジメント業務
- ・市場動向、競合分析、顧客ニーズの把握と分析

【働く環境について】

- ・メイン事業部のビジネスディベロップメント職は、当社において中心的な役割を担い事業成長の実感が感じられるコアポジションです。
- ・日本の良質なブランドをECを通じ自ら国外に拡げることができる。
- ・海外展開する当社でグローバルな経験を積み確実に自己成長に繋がる経験を得ることができる。
- ・組織はフラットで風通しよく、年齢や役職に関係なく皆でオープンに意見を出し合いながら仕事を進めることができる。

【InagoraのValueとカルチャー】

社員のバックグラウンドや国籍が異なってもお互いの意見を理解し、誠実なコミュニケーションがとれるような社風を目指しています。

東京オフィスでは7:3で中国メンバーが7割、日本メンバーが3割程。
中国メンバーは日本語が話せるメンバーばかりです。

当社では社内MTGでは翻訳システムを活用したり、日本語が話せるメンバーが翻訳を行い、日々コミュニケーションをとり業務に取り組んでいます。
また社内コミュニケーション推進を目的に、月2回全社MTGを実施しています。

全体的に部署関係なくフラットで自慢な環境です。

また、Inagoraでは社員がValueに基づく行動を発揮することを促進しています。
Inagoraが大切にしているValueをご紹介します。

・Ownership

全員が当事者として問題・課題を見つけ、自ら取り組み、周囲を巻き込んでアクションを起こす

・Commitment

行動にコミット、結果にコミット

・Communication

カルチャー・バックグラウンドを超え相手の思いをくみ取った上で、自分の意見を述べる

・Leadership

まず自分からリード

・Be Professional

進化するプロになれるよう、毎日アップデート

私たちは設立当初から目指すミッションの実現に向けて、バリュー・カルチャーに基づいた行動や意思決定を大切にしています。
それぞれが自立して責任をもち行動しているからこそ意思伝達も早く、常にスピードをもって事業の広がりを実感できる環

境です。

我々はこの先もベンチャー精神を大切にし、変化を恐れず、挑戦者としてチャレンジを続けていきます。

雇用形態

正社員

給与

想定給与：700万円～1000万円

※経験・スキルにより応相談

※45時間分の見込み残業代を含む（800万円以上は45時間分の見込み残業代はつきません）

勤務時間

所定労働時間 8時間 00 分（10:00～19:00）休憩60分

フレックスタイム制（コアタイム：有 10:00～16:00）

勤務地

東京都

〒108-0014 東京都港区芝4丁目1-28 PMO田町Ⅲビル2F

受動喫煙対策：就業場所共用施設内に喫煙室有

休日・休暇

年間 122日

（内訳）土曜 日曜 祝日

※有給休暇：入社3ヶ月後10日～付与します。

☆★年間休日120日以上★★☆

◆完全週休2日制（土日休み）

◆祝日

◆年末年始休暇

◆リフレッシュ休暇（入社2年目以降）

◆誕生日休暇

◆産休・育児休暇

◆介護休暇

◆有給休暇

◆慶弔休暇 他

待遇

【待遇・福利厚生】

◆完全週休2日制（土日休み）

◆祝日

◆年末年始休暇

◆リフレッシュ休暇（入社2年目以降）

◆誕生日休暇

◆産休・育児休暇

◆介護休暇

◆有給休暇

◆慶弔休暇

◆社会保険完備

◆交通費支給

◆昇給年1回

◆健康診断

◆社内禁煙

◆フレックスタイム制

◆社員ドリンク補助

◆社販システム

その他要件

通勤手当：上限2万5000円／月

スキル・資格

■必須（MUST）※この中のいずれかのご経験を満たしていること

- ・小売業界での業務経験
- ・卸売り業界での業務経験
- ・メーカーでの業務経験

■さらに次のいずれかの経験・能力を満たしていること

- ・海外・越境ECの事業者もしくはコンサルタントとしての経験（3年以上）
- ・ECサイト関連およびデジタルマーケティングの知識
- ・5名以上のマネジメント経験（最低限3年間以上）
- ・マネージャー経験（3年以上）
- ・事業P/Lの作成や管理をベースに組織の目標を達成させた経験

歓迎スキル・経験

- ECサイト関連でのバイヤー経験者
- 卸売りなど流通業界のご経験
- 業界活動などによる広い人脈や業界動向への知識

求める人物像

- 経営感覚＝販売戦略を実現するための組織体制の検討や売上コスト（利益の）感覚がある方
- チームワークを大切にし、メンバーへの求心力があり人を動かせる方
- 優先順位を見極め、複数のタスクを同時進行できる方
- 本質を捉え、抽象事象を分解・再構築し具体化することができる方
- 数値分析が好きな方

必要言語・レベル

※中国語は必須ではありませんのでご安心ください。

会社説明