

GienTech

【Sales】ITソリューション営業担当/アプリ・ソフトウェア開発やセキュリティ・品質保証、運用サービスなどを提案

中国発グローバルITファームの日本法人/フレックスタイム制/リモートワーク可

募集職種

採用企業名

GienTech Japan株式会社

支社・支店

GienTech Japan株式会社（旧社名：パクテラ・テクノロジー・ジャパン株式会社）

求人ID

1545256

部署名

Sales

業種

Sler・システムインテグレーター

会社の種類

大手企業(300名を超える従業員数) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 半数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

500万円 ~ 800万円

ボーナス

固定給+ボーナス

勤務時間

■就業時間：9：00～17：30（実労働時間7.5時間）※フレックス勤務制度：あり（配属先に準じます）

休日・休暇

■年間123日以上・完全週休2日制（土日）、祝日、年末年始、有給休暇（初年度付与日数最大10日）、慶弔休暇・産前・産後

更新日

2026年02月04日 20:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ビジネス会話レベル

N1保有または、日本での就労経験必須

最終学歴

専門学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【弊社について】

弊社は中国発・全世界で40000名以上社員が在籍しているグローバルITファームの日本法人です。2002年の日本法人スタート以降、コンサルティング、ITサービス、R&Dサービス、BPOを主事業として展開しております。

エンド・ユーザーとのプライム案件が大半を占めており、グローバルでのノウハウや先進事例を活用し、金融や製造・流通業を中心とした大規模システム開発からインターネット・クラウドベースのアジャイル開発等、数多くの実績を残しております。

これまでオフショア開発を核に事業を拡大してまいりましたが、今後は新たなステージへのアップに向けて、「よりお客様の近くへ」をキーワードに付加価値の高いサービスの提供に注力してまいります。

【業務内容】

お客様向けにアプリケーション・ソフトウェア開発やセキュリティ・品質保証、運用サービスなど、様々なソリューションの提案活動を行っていただきます。

具体的な業務は以下の通りです。

- 顧客のニーズヒアリング
- 既存のお客様への深耕営業と、新規のお客様への提案
- サービス仕様の策定
- 顧客契約における導入コンサルティングと契約の締結
- プロジェクト計画と実行の管理

<働くイメージ>

営業は裁量権が大きく、提案活動はご自身で考えて動いていくスタイルです。

お客様は金融・製造業を中心に、大手クライアントがメインです。

また、お客様は日本の法人なので、業務は日本語で行っていただきます。

社内の開発部門と協働し、プロジェクト全体をリードする立場です。

営業全体では隔週で定例会議を開いており、開発部門との勉強会も月に1回程度実施しています。

グループ会社にコンサルティングファームも設けており、お客様のニーズのヒアリング・課題解決においては、コンサルタントと協働して提案活動を行っております。

プライムでお客様とやりとりする機会が多く、エンド・ユーザー顧客比率の高さが特徴です。

【社会保険】

健康保険、厚生年金、労災保険、雇用保険

【福利厚生】

- ライフプラン手当（確定拠出年金）
- 定期健康診断
- 結婚、出産お祝い金
- eラーニング
- 技術資格取得補助制度
- 外部研修受講制度
- 入社に伴う転居支援(転居支度金10万円支給など)※規定あり
- 社内イベント
- 社員紹介制度
- 社長のおごり自販機
- 服装自由

【諸手当】

交通費支給（上限5万円）、時間外勤務手当（月32.5時間以上）

スキル・資格

【必須（MUST）】

- ソフトウェア／アプリ開発サービス、インフラ、パッケージソフトいずれのIT提案営業経験3年以上
- ネイティブルベルの日本語力

【歓迎（WANT）】

- プライム案件でのIT法人営業経験
- 課題発見～問題解決力、洞察力、プレゼンテーション力
- お客様のニーズを深掘りできる方
- 裁量権を持って自由に提案活動を行いたい方

