



Sales Manager

募集職種

採用企業名

Implus

支社・支店

IMPLUS Japan Branch

求人ID

1545144

業種

小売

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

神奈川県

給与

700万円 ~ 800万円

ボーナス

固定給+ボーナス

更新日

2026年04月23日 15:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 10%程度)

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒 : 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

ポジションの概要: 【仕事内容】セールスマネージャー 当社は、フットウェア、フィットネスウェアを中心とした製品を展開するブランドメーカーです。IMPLUSの持っているブランドは、フットウェアを中心に1990年代から、日本の多くのお客様から愛されています。また2015年に発売を開始しましたトリガーポイントブランドは、筋膜リリース理論の認知と共にフォームローラーカテゴリーのトップブランドに成長しました。2025年いよいよIMPLUSジャパンとして、さらに日本市場にコミットメントします。あなたには、スポーツ用品店、シューズ専門店、量販店などへの提案営業をお任せします。市場トレンドを捉えた提案型営業を通じて、ブランドの成長と売上拡大を担っていただきます。我々と共に成長し

ていきませんか？

・商品販売およびブランド拡販戦略の立案と実行・販売戦略の策定、実行・新商品の提案・売上・在庫データ分析からのフォーキャスト策定・市場トレンドおよび競合調査・チームマネジメント・チームの目標、KPI、進捗管理、コアトレーニングの設定・スポーツイベントのプロモーション、店舗イベント・ブランド認知度向上のための施策の実施・顧客との関係との構築、維持・既存顧客との緊密な関係・法人営業としての交渉・契約締結 (B to B)・新規顧客の開拓・英語力・EU および米国のチームとの定期的なコミュニケーション・グローバル販売戦略を理解する

スキル・資格

- 【必須経験・資格】
- ・消費財業界、スポーツ用品業界での法人営業経験（5年以上）
 - ・小売業界への提案営業経験
 - ・普通自動車運転免許
 - ・基本的なPCスキル（Excel、PowerPoint、Word）
 - ・大卒以上

英語と日本語の履歴書を添付してください

会社説明