



## Sales Manager

### 募集職種

#### 採用企業名

Implus

#### 支社・支店

IMPLUS Japan Branch

#### 求人ID

1545144

#### 業種

小売

#### 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

#### 外国人の割合

外国人 少数

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

神奈川県

#### 給与

700万円 ~ 800万円

#### ボーナス

固定給+ボーナス

#### 更新日

2026年02月12日 15:00

### 応募必要条件

#### 職務経験

3年以上

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 10%程度)

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒 : 学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

ポジションの概要: 【仕事内容】セールスマネージャー 当社は、フットウェア、フィットネスウェアを中心とした製品を展開するブランドメーカーです。IMPLUS の持っているブランドは、フットウェアを中心に 1990 年代から、日本の多くのお客様から愛されています。また 2015 年に発売を開始しましたトリガーポイント ブランドは、筋膜リリース 理論の認知と共にフォームローラーカテゴリーのトップブランドに成長しました。2025 年いよいよ IMPLUS ジャパンとして、さらに日本市場にコミットメントします。あなたには、スポーツ用品店、シューズ専門店、量販店などへの提案営業をお任せします。市場トレンドを捉えた提案型営業を通じて、ブランドの成長と売上拡大を担っていただきます。我々と共に成長し

ていきませんか？

・商品販売およびブランド拡販戦略の立案と実行・販売戦略の策定、実行・新商品の提案・売上・在庫データ分析からのフォーキャスト策定・市場トレンドおよび競合調査・チームマネジメント・チームの目標、KPI、進捗管理、コアトレーニングの設定・スポーツイベントのプロモーション、店舗イベント・ブランド認知度向上のための施策の実施・顧客との関係との構築、維持・既存顧客との緊密な関係・法人営業としての交渉・契約締結 (B to B)・新規顧客の開拓・英語力・EU および米国のチームとの定期的なコミュニケーション・グローバル販売戦略を理解する

---

## スキル・資格

- 【必須経験・資格】
- ・消費財業界、スポーツ用品業界での法人営業経験（5年以上）
  - ・小売業界への提案営業経験
  - ・普通自動車運転免許
  - ・基本的なPCスキル（Excel、PowerPoint、Word）
  - ・大卒以上

英語と日本語の履歴書を添付してください

---

## 会社説明