



【横浜/法人営業】プラント設計ツール/重工業界向け/英語活かせる

情報処理技術の世界最大手プロバイダ スウェーデンHEXAGONグループの一員です

募集職種

採用企業名

日本インターグラフ株式会社

求人ID

1545126

業種

石油・エネルギー

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

神奈川県, 横浜市西区

最寄駅

みなとみらい線駅

給与

900万円 ~ 2000万円

ボーナス

固定給+ボーナス

勤務時間

09:15~17:30 (所定労働時間7時間15分)

休日・休暇

完全週休二日制 (カレンダー通り) 夏季休暇 年末年始

更新日

2025年07月25日 03:00

応募必要条件

職務経験

6年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒 : 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

<この求人の魅力>

- 業務内容の要約：重工業向け設計ツールの法人向け営業を担当
- この求人のがりがいい：専門性ある営業／英語を活かせる
- このポジションで活かせる経験：ソフトウェア営業、重工業業界向け営業、英語を用いた業務経験
- 特色のある働き方や福利厚生について：在宅勤務可・服装自由・完全週休二日制

=====

横浜/法人営業

=====

- プラント設計・建設業界（EPC）向けに、CADや設計ツール、プロジェクト管理ソフトウェアなどを提案・販売する営業職
- 日本の重工業・造船・製鉄業界などへの提案営業
- 既存顧客80%、新規開拓20%の割合で担当（状況により変動）

【具体的には】

日本製鉄、JFE、IHI、SHIなどの重工業系企業や造船会社など、日本のヘビーインダストリー業界に対して、プラント設計・建設に関わるソフトウェアツールを提案します。既存顧客へのフォローが中心（約80%）ですが、新規開拓（約20%）も担当。社内のマーケティングチームやテレポチチームと連携し、効率的な営業活動を行います。

配属先情報

法人営業部 5名（マネージャー1名、営業担当4名、事務1名）

■雇用形態：正社員

試用期間：有り（3ヶ月）

■給与条件

想定年収：900万円～2,100万円

【形態】年俸制

【備考】年俸¥9,000,000～基本給¥750,000～固定残業代¥209,627～を含む/月 年間基本給（60%）＋セールスインセンティブ(40%)＝想定理論年収

【諸手当】通勤手当（会社規定に基づき支給）、残業手当（固定残業代制 超過分別途支給）

■就業時間

09:15～17:30（所定労働時間7時間15分）

【休憩】60分

【残業】有

【備考】固定残業代の相当時間：45.0時間/月

■勤務地

【事業所名】横浜本社

【所在地】神奈川県横浜市西区みなとみらい3-6-1 みなとみらいセンタービル 11F（事業所は駅から直通。）

【最寄駅】横浜高速鉄道 みなとみらい線 みなとみらい駅

【喫煙環境】屋内禁煙（屋内喫煙可能場所あり）

【備考】【就業場所の変更の範囲：本社および全国の支社、営業所】

【転勤】無

■休日・その他制度

【制度・設備】

在宅勤務（全従業員利用可）

自転車通勤可（全従業員利用可）

服装自由（全従業員利用可）

【休日】120日

（内訳）完全週休二日制 土曜 日曜 祝日

その他（夏期休暇、年末年始休暇あり）

【有給休暇】（※入社月によって日数に変動あり）

【退職金】有

【社会保険】健康保険 厚生年金保険 雇用保険 労災保険

【寮・社宅】無

【その他制度】【昇給】年1回(1月給与支給時より昇給)

スキル・資格

【必須経験】

■ソフトウェア販売経験

■基本的な英語力（TOEIC600点以上目安）

【歓迎経験】

■重工業・造船・製鉄業界などへの営業経験

■プラント設計・建設業界の知識

【魅力】

- グローバル企業で専門性の高いソリューションを提供できるポジション
 - 既存顧客が多く、安定した基盤の上で営業活動ができる環境
 - 社内のマーケティングチームやテレポチームのサポートがあり、効率的な営業活動が可能
 - プラント設計・建設という専門分野でのキャリア構築が可能
 - グローバルな環境で英語力を活かせる機会あり
-

会社説明