



【横浜/法人営業（ベテラン）】プラント業界/ソフトウェア販売/英語活用

情報処理技術の世界最大手プロバイダ スウェーデンHEXAGONグループの一員です

募集職種

採用企業名

日本インターグラフ株式会社

求人ID

1545120

業種

石油・エネルギー

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

神奈川県, 横浜市西区

最寄駅

みなとみらい線、 みなとみらい駅

給与

900万円 ~ 2000万円

ボーナス

固定給+ボーナス

勤務時間

09:15~17:30 (所定労働時間7時間15分)

休日・休暇

完全週休二日制 (カレンダー通り) 夏季休暇 年末年始

更新日

2025年06月20日 11:00

応募必要条件

職務経験

6年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 10%程度)

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒: 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

<この求人の魅力>

- ・業務内容の要約：プラント業界向けソフトウェア営業を担当
- ・この求人のやりがい：専門性の高い営業／国際案件に携われる
- ・このポジションで活かせる経験：ソフトウェア営業経験、英語力、ケミカル・電力業界経験、外資系勤務経験
- ・特色のある働き方や福利厚生について：在宅勤務・服装自由・高インセンティブ

=====

横浜/法人営業（ベテラン）

=====

ケミカル業界・電力業界のプラント所有企業（オーナーオペレーター）に対して、SDxなどの統合プラットフォームの提案営業を担当。

新規開拓と既存顧客へのアップセル・クロスセルを通じて事業拡大に貢献するポジション。

【具体的には】

プラントを所有・運営する企業に対して、24時間稼働する設備の運転管理や設備管理を効率化するソフトウェアを提案します。マーケティングチームやテレアポチームが獲得したリードに対する商談や、既存顧客へのアップセル・クロスセル提案を行い、新規開拓50%・既存顧客50%の割合で活動していただきます。

配属先情報

オーナーオペレーター営業チーム（マネージャー1名、メンバー3名）

■雇用形態：正社員

試用期間：有り（3ヶ月）

■給与条件

想定年収：900万円～2,100万円（基本給60%＋セールスインセンティブ40%）

【形態】年俸制

【備考】年俸¥9,000,000～基本給¥750,000～固定残業代¥209,627～を含む/月 年間基本給（60%）＋セールスインセンティブ(40%)＝想定理論年収

【諸手当】通勤手当（会社規定に基づき支給）、残業手当（固定残業代制 超過分別途支給）

■就業時間

09:15～17:30（所定労働時間7時間15分）

【休憩】60分

【残業】有

【備考】固定残業代の相当時間：45.0時間/月

■勤務地

【事業所名】横浜本社

【所在地】神奈川県 横浜市西区 みなとみらい3-6-1 みなとみらいセンタービル 11F（事業所は駅から直通。）

【最寄駅】横浜高速鉄道 みなとみらい線 みなとみらい駅

【喫煙環境】屋内禁煙（屋内喫煙可能場所あり）

【備考】【就業場所の変更の範囲：本社および全国の支社、営業所】

【転勤】無

■休日・その他制度

【制度・設備】

在宅勤務（全従業員利用可）

自転車通勤可（全従業員利用可）

服装自由（全従業員利用可）

【休日】120日

（内訳）完全週休二日制 土曜 日曜 祝日

その他（夏期休暇、年末年始休暇あり）

【有給休暇】（※入社月によって日数に変動あり）

【退職金】有

【社会保険】健康保険 厚生年金保険 雇用保険 労災保険

【寮・社宅】無

【その他制度】【昇給】年1回(1月給与支給時より昇給)

スキル・資格

【必須経験】

■ソフトウェア販売経験

■基本的な英語読み書きスキル（TOEIC600点以上目安）

【歓迎経験】

■ケミカル業界または電力業界向けの営業経験

■外資系企業での就業経験

【魅力】

- グローバル企業で活躍できる環境：海外拠点と連携しながら、国際的なキャリアを築くことができます
- 専門性の高い業界特化型営業：プラント業界という専門性の高い分野で、ソリューション提案型の営業スキルを磨けます
- 充実した報酬体系：基本給60%+インセンティブ40%の報酬体系で、成果に応じた高い収入を目指せます

会社説明