

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

【サステナビリティ×金融—営業職】

【サステナビリティ×金融—営業職】

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1545090

業種

その他

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

450万円 ~ 1000万円

更新日

2025年06月19日 10:53

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

東京に拠点を置く、環境コンサルティング企業での営業ポジションです。パートナーシップとの関係構築、関係強化を通じて、ビジネスの成長や拡大へ貢献する重要なフロントラインの役割です。

Client Details

東京に拠点を置く環境コンサルティング企業で、カーボンクレジットの創出や売買、脱炭素に関する支援を行っています。

全国の地方銀行や自治体と連携し、J-クレジットの創出から販売までをワンストップで提供するというユニークなビジネスを行っています。「2050年カーボンニュートラル」の実現に向けて、地域創生と経済成長を両立させるサステナビリティ戦略に注力しています。

Description

- ・パートナー企業との関係構築および維持。
- ・販売戦略の立案と実行をサポート。
- ・市場動向と競合分析の実施。
- ・パートナーからのフィードバックを収集し、サービス向上に反映。

- 新規パートナーの開拓と契約交渉。
- 社内チームとの連携を図り、目標達成をサポート。
- セールスデータの管理とレポート作成。
- イベントやミーティングでのプレゼンテーション実施。

Job Offer

- 東京での勤務環境
- 土日祝日休みの完全週休二日制
- 長期的なキャリア形成を支援するポジション
- 魅力的な福利厚生とサポート体制

この貴重な機会をお見逃しなく、ぜひご応募ください！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Karen Suzuki at +81 3 6832 8919.

スキル・資格

A successful Partner Sales should have:

- B2B営業経験+3年 一業界問わず
- セールスやビジネス開発に関するスキル
- 優れたコミュニケーション能力と交渉力
- 複数のタスクを同時に管理する能力
- 顧客志向で問題解決に積極的な姿勢

会社説明

東京に拠点を置く環境コンサルティング企業で、カーボンクレジットの創出や売買、脱炭素に関する支援を行っています。全国の地方銀行や自治体と連携し、J-クレジットの創出から販売までをワンストップで提供するというユニークなビジネスを行っています。「2050年カーボンニュートラル」の実現に向けて、地域創生と経済成長を両立させるサステナビリティ戦略に注力しています。