



【未経験歓迎！】ISO認証審査の提案営業・法人営業 | お客様の課題解決経験・コミュニケーション力が活かせます！

顧客対応からキャリアチェンジ！フランス発世界最大級の第三者試験・検査・認証機関

募集職種

採用企業名

ピューローベリタスジャパン株式会社

求人ID

1545058

部署名

システム認証事業本部

業種

その他

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

神奈川県, 横浜市西区

給与

500万円 ~ 700万円

勤務時間

09:00～17:30 休憩：12:00～13:00 (60分)

休日・休暇

土曜、日曜、祝日

更新日

2026年02月11日 00:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

信号の色や非常口マークが世界中で統一されている理由、知っていますか？
それは「ISO（国際標準化機構）」の規格があるからです。

ISOは、私たちの「安全」や「安心」を守るためにルール作りを行う、世界的に重要な仕組み。
そんなISOに関わる、社会貢献性の高い営業職に、未経験からチャレンジしてみませんか？

<仕事内容>

企業に対し、ISOマネジメント規格に基づく審査サービスの提案営業を行っていただきます。
新規・既存顧客に訪問（リモートも含め）し、既に認証済のISO規格に加え、別種類のISO提案、グループ企業への提案などをしていただきます。

営業スタイル

- ・架電アプローチというよりは、当社でセミナーを実施し集客したところからアプローチを行います。
- そのため、営業担当者には顧客が求めている題材を企画し、セミナー講師のアサインや進行を行っていただきます。

●セミナーについて

- ・温室効果ガス検証
- ・ISO認証の取得方法 など

<ISOって何？どんな社会貢献？>

ISO（国際標準化機構）は、スイス・ジュネーブに本部がある国際的な組織で、
製品やサービス、安全のルールを世界共通に定めています。
たとえば…

- 信号の「赤＝止まれ」「黄＝注意」「青＝進め」
- 非常口のマーク
- クレジットカードのサイズ

これらはすべてISO規格基準で定められたもので、世界共通の基準を満たしています。

ISOにより、誰でも共通した認識や、世界中のATMの利用を実現する等、同じレベルの製品、サービスを提供でき、顧客や消費者が安心して製品やサービスを購入、提供を受けることができます。

こうした“当たり前”をつくり、命や暮らしを守るのがISOの役割。

その認証審査を支えるのが、あなたの仕事になります。

『当社の強み』

- ・世界最大級のISO認証事業者であり、国内最大の審査対象規格（ISOの種類）企業になります。
- ・世界トップクラスの認証機関であるため、知名度が高いことが特徴！
- ・審査のすべてをワンストップで、且つフレンドリーオーディットを掲げ審査を実施。
- ・各種認証に関わるスペシャリストとして専門性を習得し、社会・顧客に対して価値提供できる環境です。

雇用形態

正社員

年収

500万～700万円を想定
賞与：年2回（3月、12月）
昇給：年1回

勤務地

基本、自宅より直行直帰
本社：神奈川県横浜市西区みなとみらい4丁目6-2 みなとみらいグランドセントラルタワー11階

勤務時間

09:00～17:30 休憩：12:00～13:00（60分）

休日休暇

完全週休2日制（土日）、祝日
有給休暇：初年度（入社月から）、夏季休暇（3日/7月1日～9月30日）、年末年始休暇（12月30日～1月3日）、病気休暇（年4日）、慶弔休暇、産休・育休、介護休業、勤続報奨休暇（勤続3年経過ごとに連続2週間）

手当・福利厚生

- ・通勤手当
- ・資格手当
- ・特殊・緊急勤務手当
- ・財形貯蓄制度
- ・退職金制度（確定給付企業年金制度）、
- ・健康保険組合提携保養所
- ・スポーツクラブ優待割引
- ・社内クラブ活動補助
- ・借上社宅制度
- ・社会保険：健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険

スキル・資格

応募資格

- お客様のコミュニケーション経験（カスタマーサポート・営業など）
- PCリテラシーのある方

歓迎要件

- ISO関連業務に関心がある方

求める人物像

- 主体的に行動できる方。
- 業務知識習得の勉強ができる方（毎年各ISO企画内容が変更になり、その情報で営業機会を創出）

未経験でも安心！カスタマーサポート経験が活きる理由

本ポジションでは、営業経験よりも「相手の立場に立って考える力」「丁寧な説明スキル」「課題解決の姿勢」が重視されます。

▼たとえば、こんなご経験が活かせます

- お客様の要望やトラブルをヒアリングし、状況を整理してきた
- 相手の理解度に合わせた説明やご案内をしてきた
- 社内外の関係者と連携しながら対応してきた

業界・商材の知識は入社後に学べますので、

カスタマーサポートや営業アシstantなどでお客様の課題を傾聴し解決されたご経験があればOKです！

選考プロセス

書類選考→面接2回→内定

会社説明