



## Investment Associate / 投資チーム アソシエイト (Tokyo, Japan)

サンフランシスコと東京を拠点とするベンチャーキャピタルです

### 募集職種

#### 採用企業名

スクラムベンチャーズ合同会社／スクラムスタジオ株式会社

#### 支社・支店

スクラムベンチャーズ合同会社

#### 求人ID

1545033

#### 業種

プライベートエクイティファンド・ベンチャーキャピタル

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区, 港区

#### 給与

経験考慮の上、応相談

#### 更新日

2026年02月06日 03:00

### 応募必要条件

#### 職務経験

3年以上

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒：学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

スクラムベンチャーズは、投資チームのアソシエイトを募集しています。本ポジションでは、投資機会の発掘、デューデリジェンスの実施、ポートフォリオ企業の支援、市場分析の構築に関与し、投資チームの重要な役割を担っていただきます。また、マーケティングやブランド構築にも貢献していただきます。本ポジションは、特に米国と日本のベンチャーエコシステムにおける幅広い経験を得られる機会を提供します。

#### 主な業務:

- 有望な投資機会（スタートアップ）の発掘
- 初期投資のスクリーニングの実施
- 企業の運営・技術・財務面を分析するデューデリジェンスの実施
- ポートフォリオ企業の戦略策定や各種プロジェクトのサポート
- テクノロジー業界と積極的に関わり、パートナーシップの構築およびポートフォリオ企業への戦略的支援

- ・企業評価や重要な議論の記録・管理
- ・業界トレンドを把握し、ネットワークを構築するためのイベント・カンファレンス・ネットワーキング活動への参加
- ・既存及び潜在的なリミテッドパートナー（LP）との信頼関係の構築
- ・ファンド運営チームと連携し、ファンド運営に関する業務を支援
- ・スクラムブランドを構築するマーケティング施策の企画・実行

#### 【スクラムベンチャーズについて】

スクラムベンチャーズは、数多くのイノベーションが起こり続けるシリコンバレーと東京を拠点とし、新しい技術やサービスで世界を変えるアーリーステージのスタートアップに投資を実行しています。これまで、Mobility、Fintech、IoT、VR、コマース、ヘルスケアなど幅広いカテゴリーの革新的な130社を超えるスタートアップに投資を行っています。単なる出資にとどまらず、ハンズオンの事業支援、共同投資家の紹介、グローバル進出支援、事業提携先の紹介などを通じて、スタートアップの企業価値向上にも貢献しています。

---

## スキル・資格

### Job requirements

- ・ベンチャーキャピタル、プライベート・エクイティ、投資銀行、または戦略コンサルティングの経験（3年以上）
- ・スタートアップでの業務経験（必須ではない）
- ・テクノロジー・起業・ベンチャーキャピタルへの強い関心
- ・チームワークを重視しながらも、主体的に行動できる能力
- ・細部に注意を払う几帳面さ
- ・優れた対人能力およびコミュニケーション能力
- ・定量分析能力
- ・速いペースの環境におけるマルチタスク・優先順位付けのスキル
- ・PowerPointおよびExcelの業務レベルのスキル
- ・優れた学業成績
- ・日本語（ネイティブレベル）および英語（ビジネスレベル）での優れたコミュニケーション能力（口頭・書面）を有する方

---

## 会社説明