



OEM Alliance Sales

外資系重電メーカーでの募集です。 代理店営業のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

外資系重電メーカー

求人ID

1544356

業種

ハードウェア

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

700万円 ~ 1000万円

勤務時間

09:00 ~ 17:30

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社後4ヶ月目から付与されます 4ヶ月目から10日付与 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 年末...

更新日

2025年06月26日 04:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2307160】

・職務概要

UPS製品をパートナーに販売する経験豊富なOEMアライアンスアカウントマネージャーを募集しています。業務は、製品紹介、マーケティングプロモーション、ライン拡張、マーチャンダイジング、および既存製品ラインの維持となります。

- ・主な職務
- ・既存市場でのビジネスの特定と成長、新しい成長市場の特定
- ・担当エリアや他の指定されたエリア内のすべてのサポートパートナーとの関係維持
- ・主たる製品：UPS、ラック（オプション）、PDU
- ・製品のバリューを明確に伝え、顧客のビジネスを促進
- ・担当エリア内でのパートナーの活動と開発への対応
- ・パートナー向けの効果的なマーケティングおよび販売プログラムを実行し、エリアの売上目標を設定
- ・エリア内の売上量を増加させ、管理者に対して創造的な販売およびマーケティングのコンセプトを提案
- ・適切な顧客記録、販売、活動、およびその他の必要な報告書やフォームを提出・維持
- ・担当エリア内の顧客との適切な関係を築きます。戦略的アカウントに対してコンサルティブなアプローチで関係を構築
- ・潜在的なアカウントを特定し、関係を構築
- ・より深い浸透のためのアカウントプランを作成し、内部リソースと密接に連携してビジネス提案の実施

スキル・資格

■必須要件（MUST）

大学卒業以上（ビジネスまたは工学の分野が望ましい）

5年以上の営業経験があり、成功したリード生成と新規ビジネスの実績があること

3年以上のアカウントマネージャー経験があり、Eコマースおよびエレクトロニクス小売業者との直接または間接の関わりがあること

ディストリビューター/パートナーアカウント管理の経験

IT製品（サーバー/ネットワーク/エッジソリューション）に関する知識

■歓迎要件（WANT）

直接またはクロスファンクショナルなチームを通じてのリーダーシップ能力

優れたコミュニケーションスキル（口頭および書面）

戦略を調整し、他者を通じて結果を実現する能力

対人スキルと他者に影響を与える能力

起業家精神

Microsoft Officeアプリケーションに精通したコンピュータースキル

CRMの経験と正確な予測を維持する能力

中規模から大規模なパートナーアカウントの管理経験

チームセリングアプローチにおける成功の経験

ウィン/ウィンの哲学を用いて同僚、パートナー、クライアントとの問題を交渉した経験

アカウント戦略およびビジネス部門の戦略計画に関する調整力

中級の英語スキルが望ましい

自己駆動、自己完結、影響力、忍耐、信頼性、率直さ、好奇心、創造性といった個人的な特質

会社説明

ご紹介時にご案内いたします