



【スタートアップ!】産業用リチウムイオン蓄電池システムの営業部長／年収600万～1200万円

【営業部長】産業用蓄電池システムのメーカーとして、日本の再生エネルギー業界に貢献

## 募集職種

### 人材紹介会社

ジョブインパルスジャパン株式会社

### 求人ID

1544227

### 業種

石油・エネルギー

### 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

### 外国人の割合

外国人 少数

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

東京都 23区, 港区

### 給与

600万円～1200万円

### 時給

年収600万円～1200万円 月給50万～80万円

### 勤務時間

就業時間9:00～18:00 休憩時間1:00

### 休日・休暇

完全週休2日制 (土・日) 祝日 年末年始

### 更新日

2026年04月17日 01:00

## 応募必要条件

### 職務経験

3年以上

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

基礎会話レベル

### 日本語レベル

流暢

### その他言語

中国語：北京語 - 日常会話レベル

### 最終学歴

高等学校卒

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

### (1)営業部部长

営業チームのトップとして営業部門全体の管理

(2)法人向けの蓄電池システムの営業・系統用蓄電所の販売

### ①マネジメント

営業チームのトップとして営業部門全体の管理

②法人向けの蓄電池システムの営業・系統用蓄電所の販売

※自分の役割を全うしながら、組織のコアメンバーとして活躍できるチャンスも多彩です。

いいアイデアは積極的に形にしていくオープンな社風なので、成長する組織を引っ張っていくやりがいや達成感を得られるでしょう。

※お客様が抱える課題を解決するために、最適な“答え”を導き出す必要があります。

そのため、商品・サービスの知識を把握する必要があり、前向きに学ぶ姿勢が求められます。

### 選考プロセス

書類選考 ⇒ 面接（WEB面接/面談） ⇒ 内定 ⇒ 入社

急募につき、選考スピードは早いです！

---

## スキル・資格

### 【必須】

- ・ 営業部門のマネジメント経験3年以上
- ・ 営業歴5年以上
- ・ 中国語を話せる方

・ 日本語：流暢（N1レベル）以上

・ 英語レベル：読み書きが支障がないレベル

・ Excel、Word、PowerPointなどの利用が可能な方

### 【歓迎】

- ・ 再生エネルギー業界経験ある方

---

## 会社説明