



【日系老舗高精度樹脂加工メーカー】提案営業

顧客とともに課題を形にする、ものづくりの最前線に立てる提案型営業です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社インテレッセ・インターナショナル・ジャパン

採用企業名

iii career (Interesse International Japan)

求人ID

1544162

業種

自動車・自動車部品

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

給与

400万円 ~ 600万円

更新日

2026年02月04日 05:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

■業務概要：

製品の対法人向け営業活動(新規、ルート拡大)営業いずれも含む

■業務内容詳細：

製造業の研究開発、設計担当者へアポイントを取り、製品を提案します。

製造業全業界がターゲット、また定価のない製品を扱うため自由度が高いです。

ほぼすべて自社生産のため、社内外を巻き込む調整・進行役となってもらいます。

■顧客：

半導体や医療機器、自動車、宇宙産業など樹脂を使用する全業界

■組織構成：

営業22名の組織の一員となっていただきます

拠点に応じて営業2名～6名の拠点です。

■業務の魅力：

切削加工・3Dプリントの最前線で、お客様と一緒にモノづくりを推進する“伴走型セールス”への成長を期待しています。

業界トップランナーゆえに、各方面から発注が拡大しています。

半導体・医療機器・宇宙産業など将来性のある市場がほとんどであるため、市場の拡大に合わせて会社、社員全員が成長できる環境です。

スキル・資格

<応募資格/応募条件>

■必須条件：

- ・コミュニケーション能力
- ・営業(分野問わず)経験あれば尚良し
- ・積極性、マルチタスクを得意とする方優先
- ・35歳未満（将来の中核人材として長期的なキャリア形成を前提とした若手育成枠での募集となるため）
- ・転勤が可能である人（※入社後1年間は滋賀県で研修：その期間の住宅は会社より支給）

■歓迎条件：

- ・理工系・デザイン系専攻、または高専／専修学校での製図・加工実習経験
- ・接客・アルバイトで「顧客対応」を経験（成果や工夫を語れるとなお良し）
- ・部活・サークル・チームプロジェクトなどでリーダー or 調整役 の経験
- ・挑戦→失敗→改善のサイクルを ポジティブに語れる人

会社説明