



## 【インド求人！】創業100年を超える日系大手専門商社！×法人営業

インド国内での多様な経験を通じてキャリアの幅を広げることができます！

### 募集職種

人材紹介会社

RGF Select India Pvt. Ltd

採用企業名

日系大手専門商社

求人ID

1544127

業種

専門商社

雇用形態

正社員

勤務地

インド

給与

350万円 ~ 550万円

ボーナス

固定給+ボーナス

歩合給

給与： 歩合給込み

勤務時間

9:00-17:30

休日・休暇

土曜日、日曜日、インドの祝日、有給

更新日

2026年02月04日 06:00

### 応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 75%程度)

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒： 学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

### 募集要項

【おすすめポイント】

★創業100年を超える日系専門商社による、営業ポジションの求人です！

★チエンナイ支店やグジャラート支店など、他拠点での勤務チャンスもあり、インド国内での多様な経験を通じてキャリアの幅を広げることができます！

★活躍次第で、数年後には本社採用（駐在員）への切り替えも可能！実際に他国での実績もあります！

<レポートライン：日本人営業部長>

<職務概要>

グルガオン本社で研修後、インド国内の二輪・四輪メーカーおよび家電メーカーを主な顧客とする営業を担当いただきます。まずは、既存顧客対応を中心に取り組んでいただき、将来的には新規顧客や仕入れ先の開拓にも携わっていただく予定です。なお、業務の状況やご本人の希望に応じて、チエンナイ支店やグジャラート支店など他拠点への異動の可能性もあります。

<仕事内容>

- ・既存顧客（日系・ローカル製造業）への定期訪問、商談対応、関係構築
- ・取扱製品に関する受発注管理、納期調整、価格交渉、品質対応
- ・国内外の仕入先との調整業務（発注、納品スケジュール、在庫確認など）
- ・輸出入関連書類の確認および通関・輸送に関する調整サポート
- ・インド人スタッフと連携した現地顧客・取引先対応
- ・新規顧客および仕入先の開拓業務
- ・必要に応じたインド国内への出張対応

## スキル・資格

<必須要件>

- ・法人営業の実務経験3年以上（メーカーまたは商社であれば尚可）
- ・貿易・輸出入業務に関する基本的な知識（受発注から納品までの一連の流れを理解している方）
- ・商談に支障のないレベルの英語力（目安：ビジネスレベル以上）
- ・社内外で円滑なコミュニケーションが取れる方

<歓迎要件>

- ・自動車関連部品（二輪・四輪）または家電部品の取り扱い経験
- ・インドまたは海外での就業経験

## 会社説明