



【大手顧客担当】 ソリューションプロジェクトマネージャー

2024年東京証券取引所グロース市場上場。8期連続増収増益企業！

募集職種

採用企業名

グロースエクスパートナーズ株式会社

求人ID

1543685

業種

ソフトウェア

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数)

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 新宿区

最寄駅

丸の内線、 新宿駅

給与

700万円 ~ 1000万円

勤務時間

10:00~19:00 (所定労働時間8時間、休憩60分)

休日・休暇

完全週休2日制 (土日) 、祝日

更新日

2026年01月13日 04:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【募集概要】

大手顧客と直接向き合いながら、顧客とGxPの開発チームの間に立ち、課題の抽出、ソリューションの提案、プロジェクト設計、進行管理、改善提案まで一貫して取り纏めから推進まで担っていただくプロジェクトマネージャーを募集します。社内外のステークホルダーと協働しながら、プロジェクトを成功に導く重要な役割です。

【具体的には】

- ・主に大手企業の顧客を中心としたヒアリング、課題抽出、要件定義
- ・ソリューションの構想立案・提案書作成
- ・プロジェクト計画の策定と実行管理（スコープ、スケジュール、リソース、予算）
- ・アジャイル開発チームとの連携・調整
- ・定例会議のファシリテーション、レポーティング
- ・ローンチ後の効果検証および継続改善の提案

■同グループ／同社について：

グロースエクスパートナーズ株式会社は「ITを駆使して顧客企業の価値を創造すること」をミッションとして掲げ、「IT」と「チーム」の力を最大限に引き出し「プロセスとテクノロジーの変革」を通じてエンタープライズ企業メインでDX支援を行っております。業績も拡大しており、2024年9月にはグロース市場上場を果たし、8期連続増収増益・昨対比で利益率150%成長を成し遂げています。

雇用形態

正社員（※試用期間あり）

＜雇用形態補足＞

期間の定め：無

＜試用期間＞

6ヶ月

給与

想定年収700万～1000万

ご経験・スキルを考慮して決定いたします。

（昇給年1回、賞与年2回）

勤務時間

＜勤務時間＞

10:00～19:00（所定労働時間：8時間0分）

休憩時間：60分

時間外労働有無：有

勤務地

＜勤務地詳細＞

本社

住所：東京都新宿区西新宿1-26-2 新宿野村ビル48F

受動喫煙対策：屋内全面禁煙

変更の範囲：会社の定める事業所（リモートワーク含む）

休日休暇

完全週休2日制（休日は土日祝日）

年間有給休暇10日～20日（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります）

年間休日日数120日

■休日：完全週休2日制（土日）、祝日

■休暇：夏季休暇（5日間）、冬季休暇（2日間）、年末年始、有給休暇、慶弔休暇

待遇・福利厚生

通勤手当、住宅手当、寮社宅、健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険

＜各手当・制度補足＞

通勤手当：全額支給

住宅手当：29歳以下の社員に家賃に応じて支給

寮社宅：男子寮、女子寮がそれぞれございます。

社会保険：補足事項なし

＜定年＞

60歳

＜教育制度・資格補助補足＞

OJT

＜その他補足＞

■服装自由

■勤務時間帯選択制度

月毎に勤務開始時間を選択できる制度です。

前月に申請をすることで「7:00-16:00 / 8:00-17:00 / 9:00-18:00 / 10:00-19:00 / 11:00-20:00」から選択することができます。

■確定拠出年金（401K）

■選択型人事制度

- 会社負担にて医療保険、生命保険加入（在籍1年以上の社員が対象）
 - 昼食時社員割引
 - 0kcalドリンク無料自販機
 - G's Award
 - リファラル採用制度
-

スキル・資格

■必須条件：

- ・大手顧客との折衝・提案経験（3年以上）
- ・Web / SaaS / アプリ開発プロジェクトにおけるPM経験
- ・多職種（デザイナー、エンジニア、営業など）との協業経験
- ・高いコミュニケーション能力と課題解決志向

■歓迎要件：

- ・コンサルティング会社、Sler、スタートアップでの業務経験
- ・アジャイル開発の実務知識またはスクラムマスター経験
- ・ノーコード／ローコードツール（Retool等）活用の実務経験
- ・IT戦略・業務改革に関わる提案経験
- ・英語を用いた業務経験（読み書き・会話、ベンダーとのやり取り等）

■求める人物像：

- ・顧客と信頼関係構築ができる方
 - ・“単なる進行管理”にとどまらず、提案・改善に積極的な方
 - ・自律的に行動し、変化を前向きに楽しめる方
 - ・チーム全体の成果に貢献できる協調性のある方
-

会社説明