外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

【滋賀県大津市】 英語／海外営業（釣具・フィッシング用品） 【世界60か国で取引あり／年間休日125日】

海外向けのフィッシング用品（ルアーや釣り具、アパレル等）の営業をお任せします。

募集職種

人材紹介会社
株式会社グローバルリーフ

求人ID
1543532

業種
その他（メーカー）

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合
外国人 少数

雇用形態
正社員

勤務地
滋賀県, 大津市

給与
350万円 ~ 500万円

時給
想定年収：380万円～500万円（月給制） ※残業手当は別途支給となります

勤務時間
9時00分～18時00分（所定労働時間：8時間）

休日・休暇
■完全週休2日制（土・日） ■祝日 ■夏期休暇■年末年始休暇 ■有給休暇 ■慶弔休暇 ■代休有 他 ※年間休日：125日

更新日
2025年12月02日 14:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル
ビジネス会話レベル

最終学歴
専門学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【業務概要】
フィッシング用品の企画から販売までをワンストップで手がける当企業。こだわりのルアーやロッドを提供するメーカーとして、業界で高い知名度を誇っています。2016年には東京営業所も開設、業績好調を続けています。
今回は体制強化のため、英語が堪能な海外営業担当を募集します。海外向けのフィッシング用品（ルアーや釣り具、アパレル等）の営業をお任せします。市場調査・開拓から商品管理まで幅広く経験できます。
成長スピードが加速するなか、会社全体で人員を増やしている状況です。活気あふれる雰囲気の中で一緒に成長していきませんか？

【具体的な業務内容】
■海外市場の開拓・調査
各国の釣り市場のトレンド・需要のリサーチ
競合他社の分析および市場シェアの調査
現地の法規制・輸出入に関するルールの確認
■海外取引先の開拓・交渉
新規代理店・販売店の開拓
既存取引先との関係強化およびサポート
価格交渉・契約条件の調整
■販売戦略の立案・実行
各国の市場ニーズに合わせた販売戦略の策定
プロモーション・マーケティング施策の企画
展示会・イベントの企画・参加
└海外フィッシングショーなど
■商品管理・ロジスティクス
受発注業務・在庫管理の調整
輸出業務（貿易書類の作成・関税手続きの確認）
現地倉庫・物流パートナーとの調整

【組織構成】
海外営業：主任1名・スタッフ2名

【社風・働き方】
社員にも釣りが好きなメンバーが多く、仕事への熱意が高く、ポジティブに働ける会社です。入社してから釣りを始める社員もいるため、釣りに興味がある方も馴染みやすい環境です。だいたい夜の7時頃には帰宅する社員も多く、業務の繁忙度にも寄りますが基本的に働きやすい環境です。

【当企業の未来】
現在ルアーが主力製品ですが、今後はロッドの製品ラインナップを拡充したり、釣具の総合メーカーとして成長します。また、現在も海外60か国にて製品を販売する当社ですが、海外市場にも更に注力し、国内外で販路を拡大予定です。

スキル・資格

【必須スキル/経験】
■営業の実務経験がある方
■釣りが好きで、釣りに関する知見がある方
■基本的なPCスキル
└Word・Excel・PowerPointなど
■英語：ビジネスレベル
※外国籍の方は、日本語ビジネスレベル

【歓迎スキル/経験】
■貿易実務に関する知識
└インコタームズ、関税、通関手続きなど

会社説明