



アメリカ向けITソリューションセールス | 語学を活かせる | 製造業向けSaaS事業で海外進出 

アメリカ向けセールス | 語学を活かせる | 製造業向けSaaS事業で海外進出

募集職種

採用企業名
株式会社Fact Base

求人ID
1542942

部署名
営業部

業種
ソフトウェア

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合
外国人 半数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 港区

最寄駅
りんかい線、 東京テレポート駅

給与
650万円 ~ 1000万円

ボーナス
給与： ボーナス込み

勤務時間
フルフレックス 標準労働時間8時間/日

休日・休暇
完全週休2日制 土・日・祝日・夏季休暇・年末年始休暇

更新日
2026年01月28日 12:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
流暢

日本語レベル
日常会話レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

業務概要：海外営業

- ・アメリカの企業に向けての製品販売、通訳業務、資料作成など
- ・営業担当に帯同、訪問営業時の通訳業務
- ・その他、現地言語での資料作成等の補助

海外進出国

現在、ベトナム・タイ・マレーシア・フィリピン・韓国・台湾・メキシコ・アメリカ・インドネシア・インドに進出しております。

出張について

- ・毎月2週間の海外出張をお願いしております。
- (*将来的な海外駐在の可能性：有)

仕事の魅力

製造業向けSaaS事業として、2024年1月より海外進出しました。

海外の製造業が抱える課題/問題を自社プロダクトが解決する為、現地を訪問し的確な提案をする事で多くの企業様よりご好評をいただいております。

新規事業（海外事業）の拡大に貢献できる事、海外を舞台に奮闘できる仕事は自己成長にも大きく繋がります。日々、多くのやり甲斐と使命を感じながら業務に携われる環境です。

スキル・資格

必須スキル

- ①英語を話せる方
- ②セールスまたは通訳など顧客折衝の経験のある方
- ③毎月2週間の海外出張が可能な方

歓迎スキル

- ・営業経験
- ・製造業への知見

求める人物像

- ・弊社のビジョンに強烈に共感する方
- ・前向きな方

会社説明