CareerCross by JAC Recruitment

Jackery

世界リーディングブランド【事業開発担当】

ポータブル電源・ソーラーパネルの世界的リーディングカンパニー

募集職種

採用企業名
株式会社 Jackery Japan

求人ID
1542941

業種
電気・電子・半導体

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 中央区

最寄駅
都営大江戸線、　勝どき駅

給与
600万円 ~ 800万円

勤務時間
10:00～19:00（休憩1時間）

休日・休暇
完全週休2日制（土日）、祝日、年末年始休暇、有給休暇、慶弔休暇、産前産後休暇、育児休暇

更新日
2025年06月26日 01:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
無し

日本語レベル
ビジネス会話レベル

その他言語
中国語： 北京語 - ビジネス会話レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

事業開発担当として、日本事業部の統括へ業務報告を行う。企業の持続的な成長を実現するため、新規事業の創出や既存事

事業開発担当として、日本事業部の戦略・業務推進を行う。企業の持続的な成長を実現するために、新規事業の創出や既存事業の拡大、パートナーとの関係構築・維持を担い、会社の製品販売を推進する責任を負う。日本市場のニーズや競争環境を深く理解し、ビジネス目標の達成を確実にするためのビジネス戦略を策定する。

仕事内容

- 市場ニーズの調査・分析を行い、新規事業の計画を策定。戦略を立案し、業務目標の達成を確実にする。
- 顧客やパートナーなど、さまざまな関係者とのネットワークを構築・維持し、業務提携を推進する。
- 市場動向を分析し、新規事業の機会を発掘。適切な業務計画を策定し、潜在的なパートナーと交渉を行う（スケジュール調整や議事録作成を含む）。事業の推進に向けた合意を得る。
- リソースを適切に配分し、効率的にプロジェクトを進行させる。
- 市場の動向や業務の進捗を定期的に報告し、改善提案を行う。

＜本ポジションの魅力＞

●ポータブル電源・ソーラーパネルの世界的リーディングカンパニー

私たちは14年にわたり市場に深く根ざし、革新的な技術で業界をリードしてきました。日本市場でトップシェアを占めるだけでなく、業界内で誰もが認めるリーディングブランドです。

●グローバルな視野と多文化共生

私たちは11か国・地域に広がるグローバルチームを持ち、世界中から集まった優秀な人材が集結しています。ここでは、異なる背景を持つメンバーと協力し、視野を広げ、イノベーションを生み出すことができます。

●企業CSR活動を重視

社会的責任感を持つ企業として、私たちはビジネス成功だけでなく、社会的責任にも力を注いでいます。さまざまなCSR活動を通じて、社会に積極的に貢献しています。

●充実した福利厚生および、多国籍採用

・チームビルディング活動：定期的にチームビルディング活動を開催し、チームの結束力を高め、リラックスした楽しい雰囲気の中で多くの友達を作ることができます。

・健康ケア：従業員の健康を大切にし、定期的な健康診断や健康保障プランを提供し、常に最高の状態を保つことをサポートします。

・定期的に中国本社での研修を実施し、日中双方の交流機会を提供し、国際的な環境で活躍するチャンスを提供します。

勤務形態

正社員(試用期間)

年俸

600万円 - 800万円

勤務地

日本支社　東京都中央区晴海1丁目8番10号 トリトンスクエアX棟3階
最寄り駅 ：都営地下鉄大江戸線「勝どき」駅下車 A2a・b出口（月島駅側）より徒歩4分
東京メトロ有楽町線・都営地下鉄大江戸線「月島」駅下車10番出口より徒歩9分

給与

業績給与：年1回、個人のパフォーマンスと会社の業績に応じて決定します。
昇給：年に２回給与査定あり。個人のパフォーマンスと会社の業績に応じて決定します。

残業

あり。固定残業27時間、超える残業代は追加で支給

就業時間

10:00～19:00（休憩1時間）

休日休暇

年間休日：127日（2025年）
完全週休2日制、祝日休暇、その他会社が指定する日
GW休暇、夏季休暇、年末年始休暇、有給休暇（半日単位で取得可能）、慶弔休暇
産前産後休業、育児休業、子の看護休暇、介護休暇、介護休業

待遇・福利厚生

・健康保険、厚生年金、労災保険、雇用保険、介護保険
・交通費支給（全額、ただし上限3万5000円）
・出張手当
・服装自由
・カフェタイム、スナック無料サービス
・祝日ギフト
・チームビルディング活動
・社員旅行
・結婚、出産祝い等

スキル・資格

【必須（MUST）】

- 学士号、3年間以上の日本市場の事業開発経験があり、成功事例がある者優先。
- ビジネスレベルの日本語と中国語能力。
- 円滑に意思疎通できるコミュニケーション力があること。
- 優れたプロジェクト管理能力を備え、有効なビジネス戦略を制定し、実行することができる。
- 日本の市場と文化に精通し、現地のニーズと市場特性を理解し、需要分析、論理的に判断する能力を持つ。
- 優れたチームワーク精神を持ち、関連部門と効果的に協力できる。
- 仕事情熱を持っていること。

【歓迎（WANT）】

- 社交的、人と交流・関係を築くのが得意
- 挑戦、成長意欲が高い方
- 責任感が強い方
- チーム連携を大事にする方
- 人事、秘書など関連実務経験がある方

会社説明