



【海外営業・海外出張あり】有名文房具メーカーでの海外セールス／年収450万～650万円@大阪

ビジネスレベルの英語力を活かす！海外営業！1年の半分ほどは海外！

募集職種

人材紹介会社

ジョブインパルスジャパン株式会社

求人ID

1542933

業種

日用品・化粧品

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数)

雇用形態

正社員

勤務地

大阪府, 大阪市中央区

給与

450万円～650万円

時給

年収450万円～650万円 月給 277,400～340,000 賞与あり 年3回

勤務時間

8:40～17:25 休憩時間：45分 在宅OK(※在宅勤務は入社1年を経過後に利用可能。)

休日・休暇

原則週休二日制 祝日、ゴールデンウィーク、夏季、年末年始など、合わせて年間休日 123日 入社半年後より有休休暇取得可(10日)

更新日

2026年01月21日 05:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

流暢

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

海外の子会社・代理店に向けた営業・販売戦略のサポートなどを行っていただきます。具体的には、海外の代理店とコミュ

ニケーションを取っていただきつつ、文房具や画材の販売戦略の策定・実施をサポートしていただきます。予算管理や営業活動の支援に加え、定例会議の運営やOEM顧客対応など、幅広い業務をご担当いただけます。

【販売エリア】日本を除く全世界です。

- ◆約70か国（ベトナム除くアジア、オセアニア、中近東、アフリカ、中南米）
- ◆子会社4社への営業（北米・欧州・中国・ベトナム）

【業務内容】

- ・海外市場での新規顧客開拓および既存顧客対応
- ・海外代理店・パートナーとの関係構築・管理
- ・海外出張や現地商談の実施
- ・海外向けマーケティング活動の企画・実行
- ・契約交渉・価格設定・貿易実務（輸出入手続きなど）

◆年に5,6回程、最長1回/2週間ほどの海外出張がございます。
(主な出張先:ベトナムや中国等のアジア圏、米国など)

◆海外の決まった担当者とのやり取りがメインですので、信頼関係を築きながらコミュニケーションが取りやすい環境です。ツールは、メールのほか、電話やオンライン会議も多くあります。

◆ご入社いただいてからは、先輩社員と一緒に海外出張へ行きOJTで現場の業務について学ぶことが出来るため、早い段階から海外営業の実務を行えること、ご経験をすぐに活かせることで成長スピードを実感できる部署です。英語だけではなく、中国語や韓国語を使ってオンラインで面談することもあるため、語学力を活かしてお仕事できることも 当社の魅力の一つです。

スキル・資格

【必須条件】

- ・3年以上の法人営業又は海外営業経験をお持ちの方（業種問わず）
- ・ビジネスレベル以上の英語力（TOEIC 800以上目安）
- ・日本語：流暢（N1）以上

【歓迎条件】

- ・消費財や日用品を取り扱った営業経験のある方

【求める人物像】

- ・コミュニケーション能力と調整力を発揮できる方

会社説明