



【大阪】化学品の営業担当者

法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

非公開

求人ID

1542908

業種

化学・素材

雇用形態

正社員

勤務地

大阪府

給与

500万円～650万円

勤務時間

09:00～17:30

休日・休暇

【有給休暇】初年度16日1か月目から【休日】完全週休二日制 土日、祝日、創立記念日（5/1）、5/2、年末年始、誕生日月...

更新日

2025年06月11日 00:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2301613】

【仕事の内容】

機能性微粒子製品（有機微粒子）の営業をご担当いただきます。

まずは、製品知識、デリバリー、製品拡販、代金回収などの一連の営業スキームを習得いただき、製品担当として営業活動に従事いただきます。

担当頂く有機微粒子は複数の製品群があり、国内外の顧客と折衝する機会が多いです。

将来的にはロジカルな思考で中/長期的な営業戦略を立案、実行いただき、有機微粒子の拡販に貢献していただくことを期待しております。

スキル・資格

【必要な能力・経験】

■必須：

- ・ 海外顧客との情報交換や交渉が可能な英語力（TOEIC600点以上）
- ・ 営業や研究（ケミカルの知識有り※歓迎 無くても問題ございません）のご経験（3年以上）
- ・ Excel、Word、PowerPointのPCスキル
- ・ 高いコミュニケーションスキルを持ち、会社内外に意向を伝えられる方

■歓迎：

- ・ 海外勤務経験をお持ちの方
- ・ 明朗で指示された業務に前向きに取り組む姿勢をお持ちの方
- ・ 収益構造解析に関する知識をお持ちの方
- ・ 調査能力（原料背景、競合技術など）をお持ちの方
- ・ Salesforce、SAPシステムソフト経験者

会社説明

ご紹介時にご案内いたします