



年収480万～1680万 | SaaS一気通貫セールス | 成長企業でキャリアアップ

急成長 | IPO目指す | 高年収 | SaaS営業 | 裁量大 | 研修充実 | 通勤便利 | 土日祝休

## 募集職種

人材紹介会社

ユナイテッドワールド株式会社

求人ID

1542546

業種

ソフトウェア

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

給与

400万円 ~ 800万円

勤務時間

8:30-17:30

休日・休暇

完全週休2日 (土・日)、祝祭日

更新日

2025年05月27日 13:26

## 応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒 : 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

職種

国内営業 (SaaSセールス／インサイド～カスタマーサクセスまで一気通貫)

## 勤務地

東京都港区（本社）  
※転勤なし  
※大阪営業所あり（将来的な拠点拡大の可能性あり）

## 想定年収

**480万円～1,680万円**  
・賞与：年2回  
・昇給：年2回  
・ストックオプション付与あり

## 勤務時間

8:30～17:30（休憩1時間）  
※残業あり（月平均45時間以内）

## 雇用形態

正社員（試用期間あり：3ヶ月）

## 仕事内容

自社開発SaaS「ズメン」の一気通貫型セールスをご担当いただきます。  
インサイドセールスから受注後のフォロー、カスタマーサクセスまで、顧客との関係を深く構築できる営業スタイルです。

### 【具体的な業務内容】

- ・ 自社SaaSの新規顧客開拓
- ・ 提案～契約、導入後フォローまで一貫対応
- ・ 顧客ニーズのヒアリングと提案
- ・ 営業データ分析・改善提案
- ・ チーム内での情報共有、ナレッジ蓄積

## 研修・サポート体制

- ・ 座学によるプロダクト・業界理解研修
- ・ 営業同行／ロールプレイを通じた実践的なオンボーディング
- ・ 平均2ヶ月での独り立ち実績あり
- ・ 休日・休暇
- ・ 完全週休2日制（土日祝休）
- ・ 年末年始休暇
- ・ 福利厚生
- ・ 社会保険完備
- ・ 通勤交通費支給（社内規定あり）
- ・ 営業交通費全額支給
- ・ 業務用PC貸与
- ・ スtockオプション制度
- ・ 屋内全面禁煙（喫煙専用室あり）
- ・
- ・ 有給休暇
- ・ 慶弔休暇
- ・ 産前産後・育児休暇

- 介護休暇
- 振替休日制度あり

---

## スキル・資格

### 応募資格

#### 【必須要件】

- 営業経験（1年以上）
- 普通自動車運転免許（顧客訪問のため）

#### 【歓迎要件】

- SaaS・IT系商材の営業経験
- トップセールスとしての実績
- B2B営業経験

---

## 会社説明