



外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

英語（初級レベル）／化粧品原料の提案営業職【化粧品原材料・食品添加物の輸出入取引及び国内取引に特化した専門商社】

募集職種

人材紹介会社

[株式会社グローバルリーフ](#)

求人ID

1542544

業種

専門商社

会社の種類

中小企業(従業員300名以下)

外国人の割合

(ほぼ)全員日本人

雇用形態

正社員

勤務地

神奈川県, 横浜市西区

給与

450万円～700万円

時給

想定年収：450万円～700万円 ※固定残業代：月8.5時間分を含みます。

勤務時間

9時00分～17時30分（所定労働時間7時間30分）

休日・休暇

■完全週休二日制（土・日・祝日） ■夏季休暇 ■年末年始休暇 ■有給休暇 他 ※年間休日：126日

更新日

2026年02月18日 01:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル(英語使用比率: 10%程度)

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【業務概要】

当企業は創業から90年超、化粧品原材料、食品添加物の輸出入取引及び国内取引に特化した専門商社です。資生堂・花王・

ボーラ化成工業・コーネーとの長年の取引実績もあり、堅調業績の安定企業です。

本ポジションでは、化粧品原料の提案営業をお任せします。具体的には商品開発において、お客様のニーズをヒアリングして、数ある原料の中から商品コンセプトに合ったものを提案していただきます。

【取扱品】

化粧品原料

【取引先】

化粧品会社（大手～中堅企業）

【魅力点】

自分が関わった商品を各種メディアや実店舗で目にする機会もあり、介在価値を実感できる仕事です。また必要に応じて、原料を世界中から取り寄せるなどグローバルなビジネス経験を積むチャンスがあります。お客様が本当に欲しいものを自分で提供することができます。

【採用背景】

提案余地が多数ありますが、有難い事に既存の多数のご依頼及びご紹介がある状況で、営業要員が不足しております。顧客価値向上、事業拡大のために尽力頂ける方をお待ちしております。

【教育】

商品知識研修や営業同行を通じて時間をかけて堅実に教育を行います。第一営業部隊の先輩だけでなく、R&Dセンターのメンバーや教育担当の顧問からの指導を受けることができます。

【配属先】

第二営業部（営業：男性8名・女性4名／営業事務：女性10名／テクニカルインフォメーション：女性4名）

【過去入社者】

食品メーカーの研究職、学生時代に化粧品関係の学部を専攻、化学系商社・メーカーの営業職など、幅広い人材が活躍しています。

スキル・資格

【必須スキル/経験】

- 化成品関連の営業経験がある方
- 英語力：初級以上（TOEIC500点以上目安）
- 日本語：ネイティブレベル

☆継続的に英語を学んでいく意欲のある方歓迎です。

会社説明