



## 富良野 国内不動産営業

契約社員（正社員登用あり）

### 募集職種

#### 採用企業名

H2 Group株式会社

#### 求人ID

1542539

#### 業種

その他（不動産・土木建設）

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

北海道

#### 給与

経験考慮の上、応相談

#### 更新日

2026年03月17日 09:00

### 応募必要条件

#### 職務経験

3年以上

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

日常会話レベル

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

高等学校卒

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

#### H2 Groupについて

H2グループは2003年以降、ニセコ地域のイノベーションの最前線に立ち、不動産、プロジェクト管理、物件管理、宿泊施設などニセコと富良野を主に拠点とした国際的なチームで事業を拡大・展開しております。

#### 業務内容：

不動産営業として、主に新規販売と新規リスティングを推進することです。メール、電話、ウェブサイト、セミナー、物件内覧会、その他あらゆる営業ツールを駆使し、リードの創出とクロージングを支援します。

- 新規販売および販売物件取得の推進
- 顧客対応（買い手・売り手）、契約管理
- 物件情報の更新・管理、マーケティング資料作成
- 24時間以内の迅速なリード対応
- ウェブサイトへの掲載・管理

- ・国内マーケティング（ウェブサイト、チラシ、看板設置等手配）
- 

## スキル・資格

### 求められるスキル

- ・日本語ネイティブレベルのコミュニケーションができ、理想的には英語がある程度理解できること。
- ・高いレベルの顧客関係管理と顧客へのサービス提供スキル。
- ・市場に関する知識を保持し、顧客へのアドバイスに活用するスキル
- ・日本の運転免許または国際運転免許（必須）
- ・問題解決能力、迅速かつタイムリーに相談できること
- ・職場での前向きな姿勢
- ・営業経験者大歓迎

### 待遇・福利厚生

- ・成長を支援するインセンティブ、報酬システム
  - ・賞与制度 - 個人業績および業績に応じて支給
  - ・通勤手当10,000円/月
  - ・入社6ヶ月後に年次休暇10日付与
  - ・試用期間3ヶ月経過後、傷病手当5日支給
  - ・他都市からの転居の場合、転居手当あり
  - ・社会保険：日本の社会保険制度に加入
  - ・年間休日115～120日（会社カレンダーによる）、産休・育休制度あり
- 

## 会社説明