



JAC Recruitment

We are recruitment specialists around the globe

USA



PR/086721 | West Coast Sales Representative

募集職種

人材紹介会社

JAC Recruitment USA

求人ID

1541193

業種

レストラン・フードサービス

雇用形態

正社員

勤務地

アメリカ合衆国

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2025年05月20日 12:45

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

短大卒：準学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

職務概要

この役割は、ディストリビューターとの関係を管理し、新しいビジネスを確保し、当社の地域での足跡を拡大するための営業戦略を実行する責任があります。

職務内容

- ・ 西海岸全域の他の主要ディストリビューターおよび卸売パートナーとの関係を管理・成長させる。
- ・ ディストリビューターと密接に連携し、最適な在庫レベル、強力な製品の可視性、および効果的なブランド表現を確保する。
- ・ 価格交渉、プロモーション、およびマーケティング活動を通じて営業パフォーマンスを向上させる。
- ・ 営業プレゼンテーション、製品試飲会、およびディストリビューターのトレーニングセッションを実施し、潜在顧客

を教育する。

- マーケティングチームと密接に連携し、プロモーション活動、地域のアクティベーション、およびブランドキャンペーンを調整する。
- 市場情報および競合他社の洞察を収集し、営業戦略を改善するためのフィードバックを提供する。
- 週次および月次の営業パフォーマンスを監視し、営業目標および収益目標を達成する。
- 正確なCRM記録を維持し、顧客とのやり取り、注文履歴、およびディストリビューターの活動を追跡する。
- 営業マネージャーに定期的な報告を提供し、営業トレンド、主要な成果、および潜在的な課題を概説する。
- トレードショー、ディストリビューター会議、および業界イベントでブランドアンバサダーとして活動する。
- すべての営業資料およびメッセージが当社のブランドアイデンティティおよびポジショニングに一致することを確認する。
- サンプリングイベントおよびコミュニティマーケティング活動をサポートし、ブランド認知度を向上させる。
- 取引先地域支店および西海岸全域の他の主要アカウントへの定期的な訪問を実施する。
- ディストリビューター会議、業界イベント/トレードショー、および地域内の営業機会をサポートするために必要に応じて出張する。

応募資格 / 要件

- 飲料、CPG、またはフードサービス業界での営業、ディストリビューター管理、またはビジネス開発の経験が2年以上。
- 日本語と英語の話し言葉および書き言葉に堪能（必須）。
- 米国市場における取引先地域支店およびその他のアジア系ディストリビューターネットワークに関する強い知識。
- 優れたコミュニケーション、交渉、および関係構築スキル。
- 自発的で結果志向、そして速いペースの起業家環境で快適に働けること。
- CRMソフトウェア、営業追跡ツール、およびMicrosoft Office/Google Suiteの熟練。
- 必要に応じて製品サンプルを持ち運ぶ能力。
- ロサンゼルスに拠点を置き、西海岸地域全域に定期的に出張する意欲。

給与 Base USD50,000 + ボーナスプログラム

福利厚生 健康保険および歯科保険、休暇および病気休暇

勤務地 カリフォルニア州マリーナ・デル・レイ（西海岸全域をカバー）

会社説明