

## KINGFA 金发科技

【横浜】キーアカウントマネージャー | 顧客ニーズに応えるための最適なソリューションを提供 | 英語力・中国力活かせる | 土日祝休

中国大手樹脂メーカー | 日系大手商社と取引 | 世界130カ国以上に輸出

## 募集職種

## 採用企業名

金発科技株式会社

## 求人ID

1539998

## 業種

化学・素材

## 雇用形態

正社員

## 勤務地

神奈川県, 横浜市都筑区

## 最寄駅

横浜市営地下鉄グリーンライン、北山田駅

## 給与

800万円 ~ 1000万円

## 勤務時間

09:00 ~ 18:00 (所定労働時間8時間)

## 休日・休暇

完全週休二日制 土曜 日曜 祝日 年末年始 中国旧春節

## 更新日

2026年06月04日 05:00

## 応募必要条件

## 職務経験

6年以上

## キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

ビジネス会話レベル

## 日本語レベル

流暢

## その他言語

中国語: 北京語 - ビジネス会話レベル

\*英語または中国語のどちらかがビジネスレベル以上であればOK

## 最終学歴

大学卒: 学士号

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

**採用背景**

さらなる事業拡大に向け当社にて活躍いただける方を募集致します。

**■企業魅力****○規模**

中国での大手樹脂メーカー  
15年連続で「フォーチュン」中国トップ500企業リストにランクイン

**○グローバル性**

製品:130以上の国に輸出され  
取引先:世界中の1,000社以上の有名な企業  
グローバル出張可能

**○安定性**

日系大手自動車メーカーやOAメーカー、日系大手商社との取引ありで安定

**○収入・昇進**

当社は外資系で成果主義のため、経験年数に関係なく昇進や昇格が可能  
業績や評価が昇給・賞与に反映する社風なので、将来的に収入アップとキャリアアップが目指せる

**仕事の内容**

重要顧客との信頼関係構築を担当し、顧客ニーズに応えるための最適なソリューションを提供します。

- ・ 既存顧客との連携を通じて、関係強化と満足度向上を目指します。
- ・ 顧客ニーズの分析と戦略的な提案を行い、収益拡大を図ります。
- ・ セールスエンジニアと連携し、案件を効果的に遂行します。
- ・ 営業スタイル：ルート営業及び新規開拓

**■入社後の流れ**

OJTを通じて独り立ちまでサポートいたします。  
中国工場への見学などスキルアップが図れる育成環境もご用意しております。

**雇用形態**

正社員  
試用期間：2～6ヶ月

年収 800万～

**勤務地**

神奈川県横浜市都筑区北山田 2丁目2-21 北山田吉岡ビル  
勤務地最寄駅：横浜市営地下鉄ブルーライン線 / 北山田駅駅  
※出張が基本となるため、出社は月3回程度となります。

勤務時間：09:00～18:00（所定労働時間8時間）

【休憩】60分  
【その他】事業場外所定労働時間のみなし労働時間制を適用する。

**休日休暇**

【休日】120日（内訳） 完全週休二日制 土曜 日曜 祝日  
【有給休暇】有（～20日）

**手当・福利厚生**

【諸手当】通勤手当（有） 残業手当（有） 成果報酬有（成績に応じて）  
【社会保険】健康保険 厚生年金保険 雇用保険 労災保険 介護保険  
【寮・社宅】無

**スキル・資格****【必須（MUST）】**

- ・ 自動車(OEMやtier1)、OA機器、電子電気、家電、商社、コンパウンド樹脂、樹脂部品など関連分野での5年以上の法人営業経験
- ・ 顧客のニーズを深く理解し、効果的な戦略を提案する能力
- ・ チームとの連携を円滑に行い、案件を成功に導くスキル
- ・ 問題解決力と戦略的思考
- ・ 開発力及び深耕営業力
- ・ 中国語または英語がビジネスレベル以上であること（外国籍の方は日本語に堪能であること）
- ・ ただし、関連業界で豊富な経験をお持ちの方は、入社後に日本語または英語の習得に積極的に取り組める場合、上記語学要件は応相談。

**【歓迎（WANT）】**

- ・ 樹脂プラスチックに関する知識が持っている方

