

**【急募】ビジネスプロデューサー（コンサル営業職）**

戦略立案から実行まで、企業変革を牽引する営業プロフェッショナルを募集します！

募集職種

人材紹介会社

モーガン・マッキンリー

求人ID

1539544

業種

銀行・信託銀行・信用金庫

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2025年05月15日 16:21

応募必要条件

職務経験

6年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

戦略立案から実行まで、企業変革を牽引する営業プロフェッショナルを募集します！

主な職務内容

- ・ 日本を代表する企業の経営・DX課題に対し、最適なコンサルティングサービスを提案
- ・ 新規クライアントの開拓および提案資料の作成、プレゼンテーションの実施
- ・ マーケットリサーチと競合分析をもとにした営業戦略の立案・実行
- ・ パートナー企業・ステークホルダーとの関係構築、アライアンス推進
- ・ 社内コンサルタントとの連携による最適なプロジェクトアサインメント
- ・ 売上目標達成に向けた中長期的な営業計画の策定と推進
- ・ 事業成長に必要な戦略の立案から実行までを一気通貫でリード

スキル・資格

必須条件**経験・資格:**

- 法人向け営業経験（2年以上）
- 大手企業との折衝経験をお持ちの方
- 新規営業・パートナー開拓の経験がある方歓迎

優遇条件

- コンサルティングファームやSaaS業界での営業経験
- 経営者・役員クラスとの交渉経験
- スタートアップや新規事業立ち上げの経験

必須条件**ITスキル:**

- 基本的なビジネスITリテラシー（Excel, PowerPoint, CRM等）
- SalesforceやHubSpot等の営業管理ツール使用経験があれば尚可

必須条件**ソフトスキル:**

- 不確実性を楽しみながら挑戦し続けるマインド
- 急成長環境への柔軟な適応力と自己成長意欲
- 論理的思考と高い対人コミュニケーション能力
- 周囲と協働しながら成果を出すチームプレイヤー
- 実力に基づいた評価を歓迎できる志向

この求人がおすすめの理由

- CEO直下でダイナミックに事業成長を牽引できるポジション
- 20代・30代の若手中心で風通しが良く、成果主義な環境
- 営業スキルだけでなく経営視点も身につく成長機会
- M&AやDX領域に強みを持つ企業の立ち上げフェーズに参画可能
- 成長企業でのスピード感あるキャリアアップが期待できる

会社説明

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。