



外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

英語／エンタープライズセールス（国内最大級のECモール）【在宅勤務制度あり／日本最大級のテックカンパニー】

当企業が運営するECプラットフォームを通じて、営業業務を担当していただきます。

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルリーフ

求人ID

1539365

業種

インターネット・Webサービス

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数)

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 千代田区

給与

650万円～800万円

時給

想定年収：650万円～800万円 ※固定残業時間35時間分を含みます。超過分別途支給します。

勤務時間

フレックスタイム制：標準労働時間7時間45分（コアタイムなし）

休日・休暇

■完全週休2日制（土・日） ■国民の祝日 ■年末年始休暇 ■有給休暇 ■特別有給休暇、他

更新日

2025年05月27日 00:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【業務概要】

当企業が運営する国内最大級となるECプラットフォームを通じて、当企業のアセットを活用した営業業務を担当していただきます。

主に新規出店企業の獲得を中心に、エンタープライズ領域および公共領域でのクライアントの課題解決をリードするポジションです。ECの持続的な事業成長を目指し、マーケットニーズの深掘りをはじめ、獲得戦略の立案と出店・出品などに携わっていただきます。社内外のさまざまなステークホルダーから協力を得ながら、業務を推進することを期待しています。

【具体的な業務内容】

■エンタープライズ領域のクライアントへの出店誘致活動

■全体方針に沿った出店および出品戦略の策定

■BOPISなど、ECとオフラインの融合（OMO）の取り組みの企画立案

■当企業のアセットを活用したふるさと納税の取り組み、ならびに自治体・官公庁からの公募支援事業への入札対応

【プロダクト】

国内最大級のECモールであり、2013年から「eコマース革命」と銘打って、出店料無料などで事業者の負担を軽減しています。

スキル・資格

【必須スキル/経験】

■事業会社における課題解決型の提案、法人営業経験3年以上

■提案先の課題を引き出し、営業戦略を立て顧客深耕を行った経験がある方

■英語力：ビジネスレベル（英語でクライアントとコミュニケーションが取れる方）

【歓迎スキル/経験】

■eコマース事業会社での経験3年以上

会社説明