

**Morgan  
McKinley****【外資系大手ライフサイエンス企業】 コマーシャルエクセレンス&オペレーションスペシャリスト****営業戦略・オペレーションを推進。データ分析で成長を支援、グローバル連携****募集職種****人材紹介会社**

モーガン・マッキンリー

**求人ID**

1538935

**業種**

銀行・信託銀行・信用金庫

**雇用形態**

正社員

**勤務地**

東京都 23区

**給与**

経験考慮の上、応相談

**更新日**

2025年05月09日 21:01

**応募必要条件****職務経験**

3年以上

**キャリアレベル**

中途経験者レベル

**英語レベル**

ビジネス会話レベル

**日本語レベル**

ネイティブ

**最終学歴**

大学卒：学士号

**現在のビザ**

日本での就労許可が必要です

**募集要項**

世界をリードするライフサイエンス企業にて、Commercial Excellence & Operation Specialist を募集しています。本ポジションでは、戦略イニシアティブ支援、パフォーマンスインサイト提供、オペレーション効率の向上を通じて、商業成長の推進を担っていただきます。ローカル・リージョナル・グローバルチームと連携し、営業プロセス最適化、データ品質向上、日本市場のビジネスニーズをグローバルに発信する役割を果たしていただきます。

**主な職務内容**

- ・ 営業チームと連携し、テリトリー計画とセグメンテーション戦略の策定
- ・ BIシステムおよびCRM（Salesforce推奨）のデータメンテナンス、ユーザートレーニング、SOP作成
- ・ 月次パフォーマンスレポート、アドホック分析、KPIトラッキングに基づく実行可能な分析提供
- ・ 顧客・市場要件に関するグローバル・ローカルチームとの連携
- ・ 日本ビジネスの代表窓口として、リージョナル/グローバルプロジェクトに貢献

insights, and strengthening operational efficiency. As a **Commercial Excellence & Operation Specialist**, you'll work cross-functionally with local, regional, and global teams to optimize sales processes, enhance data quality, and represent Japan's business needs on the global stage.

#### Key Responsibilities

- Partner with commercial teams for territory planning and segmentation strategies
- Maintain accurate BI and CRM system data, while delivering user training and creating SOPs
- Provide actionable analysis and reporting for monthly performance, ad hoc needs, and KPI tracking
- Collaborate with global and local teams to align on customer and market requirements
- Act as a key liaison between Japan and broader regional/global initiatives

---

#### スキル・資格

##### 必須条件

##### 経験・資格：

- コマーシャルオペレーション、セールスエクセレンス、アナリティクス、代理店管理のいずれかにおける実務経験3年以上
- 学士号または同等の学歴

##### 技術スキル：

- CRMプラットフォーム（Salesforce推奨）、BIツール（Qlik推奨）の使用経験
- ExcelおよびPowerPointを用いた高いレポート・プレゼンテーションスキル

##### 語学力

- 日本語：ネイティブレベル
- 英語：中級～ビジネスレベル

##### 歓迎条件

- ライフサイエンス、バイオ医薬品、医療機器業界での業務経験
- セールステリトリードesign、ターゲティング戦略に関する知識

##### この求人がおすすめの理由

- グローバル製薬企業の商業戦略に直接影響を与えるポジション
- 世界標準のCRM・BIツールを活用しながら業務遂行
- ダイナミックなクロスファンクショナル環境で国際協働の経験を積める
- フレックスタイム・リモートワークなど柔軟な働き方が可能

#### Required Skills and Qualifications

##### Experience:

- 3+ years in commercial operations, sales excellence, analytics, or distributor management
- Bachelor's degree or equivalent academic background

##### Technical Skills:

- Proficiency in CRM platforms (Salesforce preferred) and BI tools (Qlik preferred)
- Advanced Excel and PowerPoint skills for reporting and presentation

##### Soft Skills:

- Strong organizational and analytical skills
- Excellent communication in both Japanese and English

#### Language Requirements

- **Japanese:** Native
- **English:** Intermediate to Business level

#### Preferred Skills & Qualifications

- Experience in life sciences, biopharmaceuticals, or medical devices
- Familiarity with sales territory design and customer targeting strategies

#### Why You'll Love Working Here

- Influence commercial strategy in a leading pharma organization
- Exposure to global operations and best-in-class CRM and BI tools
- Dynamic, cross-functional environment with international collaboration
- Flexible work options including flextime and remote work

- Extensive benefits including paid holidays, child-care leave, and transportation support
- 

## 会社説明

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。