



【東京】セールスエンジニア | 顧客への製品販売・販売製品のサポート | 有形商材の法人営業経験者募集 | 英語力活かせる

バーコードスキャナをはじめとする電子機器のグローバルカンパニー

募集職種

採用企業名

ユニテック・ジャパン株式会社

求人ID

1538840

業種

電気・電子・半導体

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 中央区

最寄駅

半蔵門線、水天宮前駅

給与

450万円 ~ 800万円

更新日

2026年06月05日 08:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

経験者優遇 / バーコードスキャナをはじめとする電子機器のグローバル企業
各業界のICT化に応じて需要拡大中

セールスエンジニアとして、下記業務をお任せします。

■業務内容：

業務用ハンディターミナルやバーコードスキャナ等を販売していただいているパートナー様またはシステムインテグレータ様へ販売・製品についての支援をしていただきます。

特に、今後成長が見込まれるRFID等の分野で新しいマーケットの開拓もお願いいたします。

■当社の魅力：

- ・当社は台湾、米国、欧州、中国に拠点を持つグローバル企業です。年齢や役職に関係なくフラットに議論相談を行う組織構造です。
- ・国内だけではなく、海外の新しい情報や動向をいち早く知ることが出来るので、スピード感があり、従って問題の解決もスムーズに行うことが出来ます。
- ・一人一人が自分の仕事に責任を持ち、仕事の質を高め、また仕事の幅を広げることのできる高い自由度があります。

■取引先の特徴：

ダイワボウ情報システム、大塚商会、SB C&S などIT機器商社や、サトー、アマゾンジャパンなど当社製品を販売する代理店が主な取引先です。製造業、物産業を中心として、昨今では医療機関におけるカルテの電子化に伴い、患者の情報集約、一括管理の為に当社製品の需要も堅調に伸びています。

■ユニテックの役割：

「成功は従業員の能力の上に築き上げられる」と考えており、すべての個人が尊敬され、成長することが奨励される挑戦的で価値がある環境をつくるよう努めています。ユニテックのチームは全世界の優秀なプロフェッショナルのグループから成り立っており、そして、同じゴールを目指して働いています。また、ユニテックのチームは「情熱的である」「専門的である」「リーダーシップとチームワーク」「正直・公正」「忠誠的である」の5つの特徴があります。

雇用形態

正社員

< 雇用形態補足 >

期間の定め：無

< 試用期間 >

3ヶ月

給与

< 予定年収 >

450万円～800万円

< 賃金形態 >

年俸制

< 賃金内訳 >

年額（基本給）：4,480,000円～8,000,000円

< 月額 >

320,000円～571,428円（14分割）

< 昇給有無 >

有

< 残業手当 >

有

< 給与補足 >

※スキル・経験に応じます。

■賞与：年2回

賃金はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。

月給(月額)は固定手当を含めた表記です。

勤務時間

9:00～18:00（所定労働時間：8時間0分）

休憩時間：60分

時間外労働有無：有

勤務地

住所：東京都中央区日本橋箱崎町18-10 東成ビルディング3階

勤務地最寄駅：東京メトロ半蔵門線 / 水天宮前駅

受動喫煙対策：屋内全面禁煙

< 転勤 >

無

休日・休暇

完全週休2日制（休日は土日祝日）

年間有給休暇10日～20日（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります）

年間休日日数120日

夏期休暇（3日）、年末年始休暇

待遇・福利厚生

通勤手当、健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険

< 各手当・制度補足 >

通勤手当：交通費支給あり

社会保険：社会保険完備

< 定年 >
60歳

< 教育制度・資格補助補足 >
OJT中心

スキル・資格

■必須条件：

有形商材の法人営業経験

■歓迎条件：

- ・ PCや電子機器の操作が好きな方
 - ・ システム設計またはプログラミングの経験のある方
 - ・ 海外との交流が好きな方
-

会社説明