



## 【英語】 インサイドセールス（営業） | 医療に特化したイギリス系物流企業

バイリンガル職 | 世界に150拠点以上のオフィスを持つ外資系企業からの募集！

### 募集職種

人材紹介会社

EPSコンサルタンツ

### 求人ID

1538683

### 部署名

営業部署

### 業種

物流・倉庫

### 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

東京都 23区、江東区

### 最寄駅

東西線、東陽町駅

### 給与

350万円 ~ 500万円

### ボーナス

固定給+ボーナス

### 勤務時間

平日：9:00～18:00（休憩1時間）※残業12時間/月

### 休日・休暇

完全週休2日制（土日祝日）、年間休日125日、有給休暇、夏季休暇、冬季休暇

### 更新日

2025年12月03日 01:00

### 応募必要条件

#### 職務経験

1年以上

#### キャリアレベル

新卒・未経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル（英語使用比率: 50%程度）

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

専門学校卒

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

治験薬やバイオサンプルを取り扱っている企業・機関様（製薬会社、研究機関、化学メーカー、大学等）に対して、航空・海上輸送、通関、倉庫保管などの国際輸送サービスに関する提案営業を行って頂きます。

### 【業務詳細】

- ・新規顧客開拓。
- ・既存顧客の掘り起こし及び深耕営業。
- ・顧客ニーズのヒアリングおよび課題に応じた最適な物流ソリューションの提案。
- ・社内のオペレーション・通関チームとの連携による案件推進。
- ・市場動向や顧客分析に基づく営業戦略の立案と実行。
- ・顧客ポートフォリオの見直しや改善提案の実施。

※ 変更の範囲：その他会社が定める業務

---

## スキル・資格

### 【必須】

- ・ビジネスレベルの英語力
- ・法人営業経験1年以上
- ・Word、Excel、PowerPointを使った基本的な資料作成スキル
- ・顧客目線で課題を捉え、粘り強く提案できる方

### 【歓迎】

- ・フォワーダー・物流業界での営業経験
- ・通関や貿易実務の基礎知識がある方

---

## 会社説明