



【インド求人！】世界シェアトップ製品を持つ日系機器メーカー×エンタープライズ営業

営業未経験の方でも社会人経験を生かして営業に挑戦可能です！

#### 募集職種

##### 人材紹介会社

RGF Select India Pvt. Ltd

##### 採用企業名

日系精密機器メーカー

##### 求人ID

1538498

##### 業種

機械

##### 会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数)

##### 雇用形態

正社員

##### 勤務地

インド

##### 給与

300万円 ~ 450万円

##### ボーナス

固定給+ボーナス

##### 歩合給

給与：歩合給込み

##### 勤務時間

8:30-17:00

##### 休日・休暇

土日祝+その他有給

##### 更新日

2025年05月16日 00:00

#### 応募必要条件

##### 職務経験

1年以上

##### キャリアレベル

中途経験者レベル

##### 英語レベル

日常会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

##### 日本語レベル

ネイティブ

##### 最終学歴

大学卒：学士号

##### 現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

## 募集要項

### 【おすすめポイント】

★世界シェアトップ製品を持つ精密機器メーカー企業からの応募です！営業未経験の方でも社会人経験を生かして営業に挑戦可能です！

★社内では既に数名現地採用の営業担当者が活躍中です！若手の方にも裁量権ある環境で仕事ができます！

★国内に約1000名、日本人10名弱が活躍しており、社内イベントなども積極的に行っており風通しの良い社風が売りの企業です！

### ■業務内容

複合機やプリンタ、その他自社製品の日系顧客に対するソリューションセールス全般をお任せします。

- ・日系企業を対象とした当社製品、サービスの販売、インド人販売員のコーディネーションなど
- ・日系企業向けビジネスの拡大（新規営業）
- ・顧客の要件を理解し、最適なソリューションを提案することで、顧客との関係を構築・確保します。

日頃の営業活動に加え、日系企業の会合やイベントを通して、認知度の向上も行っており、様々な業種の顧客と交流する機会がございます。また、社内では自ら顧客開拓すると同時に、インド人セールスマンと連携して販売拡大も実行して頂きます。日本人、インド人含め、社内外に関わるメンバーや顧客と積極的にコミュニケーションを図り、自ら行動できる人材を求めています。

---

## スキル・資格

### <必須要件>

- ・営業もしくはそれに準ずる顧客折衝経験などの社会人経験1年以上（又は現場、営業に新しくチャレンジしてみたい方）
- ・日常会話レベル程度の英語力
- ・3年以上インドで長期的に就業する意欲

### <歓迎要件>

- ・何事もポジティブに新しいチャレンジができる方
- ・国籍問わず、積極的にコミュニケーションを取れる方
- ・Excel/Powerpointなどを業務で使用できる方

### 【求める人物像】

自分から積極的にコミュニケーションを図り、顧客開拓やインド人メンバーと連携して業務に取り組める方。

---

## 会社説明