CareerCross by JAC Recruitment

【販売管理本部　本部長】インフラ水処理機器

世界78の国と地域に約5,700件の導入実績を持つ日本の排水処理機器メーカー

募集職種

採用企業名
アムコン株式会社

求人ID
1538455

業種
機械

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合
外国人 少数

雇用形態
正社員

勤務地
神奈川県, 横浜市港北区

最寄駅
横浜市営地下鉄ブルーライン、　新羽駅

給与
1100万円 ~ 1500万円

勤務時間
9:00 〜 18:00（実働8時間 休憩1時間）

休日・休暇
週休2日制（土・日）、祝日、夏季休暇、年末年始休暇、有給休暇 等 【年間休日124日】

更新日
2025年08月08日 12:01

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【募集要項　本ポジションの魅力】

- **英語を活かせる環境**：海外市場の成長をサポート
- **柔軟な働き方**：年間休日124日、週休2日制
- **業務内容**：販売管理本部の業務統括および戦略策定・実行
- **会社の特色**：50年の歴史を持つ成長中のグローバル企業

私たちアムコンは、3つの事業を展開しているグローバル企業です。今回のポジションは、会社成長拡大を裏で支える情報システム担当のお仕事です。
グローバル経済誌「Forbes」の日本版、「Forbes JAPAN」開催のSMALL GIANTS AWARD 2023-2024*にて、グランプリを受賞しました。
*創業10年以上で売上高100億円未満ながら、ユニークなプロダクトやサービスを生み出す企業の発掘プロジェクト
アワードURL：https://www.youtube.com/live/WnAbnMiPIA8?si=hJLPrmj8poQG7n7C

==========
販売管理本部　本部長
==========

当社の水処理機械の販売管理本部にて、営業、アフターサービス、マーケティング、海外事業展開など幅広い業務を統括する本部長を募集します。本部長と して戦略の立案・実行をリードし、組織マネジメント強化と収益向上に貢献していただきます。経営層と連携し、企業の成長を推進できる方を求めていま す。特に、部門間マネジメントでは迅速な情報共有を促進し、組織全体を最適化できることが重要です。各部門が個別目標に偏らず、全社戦略と整合性を 持って進められるよう、統一方針のもとで意思決定と実行をリードできる方を求めます。 また、組織成長を支えるため、部門間のシナジーを最大化し、リーダーシップを発揮しながら部下の能力を引き出し、組織全体のパフォーマンス向上に取り 組める方を求めます。

【販売管理本部長の主業務】

- 販売管理本部の業務統括および戦略策定
- 実行 ・営業部門（国内・海外）、アフターサービス部門の予算（売上・経費）管理
- 販売管理本部の組織マネジメント（人材育成、組織文化や仕組みの構築）
- 自社海外子会社(中国・チェコ)との連携・サポート

【販売管理本部の業務】

- 水処理機器の新規提案、商談・営業活動
- マーケティング・市場調査・販売計画立案・広告宣伝・販促活動
- 海外代理店企業との共同事業展開・アライアンス活動
- 機器導入時及び納入後の運転指導・試運転・現場作業
- アフターサービス（点検、不具合対応、消耗部品の交換等）の提供

【販売エリア】日本全国、海外（アメリカ・インド・メキシコ・タイ・ベトナム・シンガポール・フィリピン・ブラジルなど30カ国以上）

【メンバー構成】 販売管理本部　グループマネージャー3名、メンバー24名

業務内容（変更の範囲）：会社の定める業務

将来おまかせしたいこと

- 経営陣の一員として、全社レベルの経営戦略に関与
- 事業部を超えた横断的な経営判断を実行

社風：

- 個人の裁量権が大きく、活動領域も広く、年齢に関係なく様々な事にチャレンジ出来るやりがいのある環境です。
- 入社年次も職位も関係なく自由に議論できる社風です。
  過去のやり方にとらわれない自分自身ならではのアイデアをどんどん発信してください。
- 風通しがよく、積極的な発言や自発的な行動を求められる環境です。
- 企画次第では、新規事業にもチャレンジすることができます。

研修：
排水処理や汚泥処理の知識については、入社後に学んで頂ける充実した体系的な研修を用意しております。
新しい分野を積極的に学ぼうとする意欲のある方、大歓迎です。
異業種からの転職者も活躍しております。

- 基礎研修（社内・社外）3〜6ヶ月
- 自社機器や業界の基礎知識を学ぶ他部署研修

想定年収：1110万円〜1520万円

【年収モデル】

- 年収1108万円　内訳：月給652000円（基本給381200円＋役職手当260800円+住宅手当10,000円）×12ヶ月+賞与（3,260,000円）
- 年収1517万円　内訳：月給834000円（基本給490400円＋役職手当333600円+住宅手当10,000円）×12ヶ月+賞与（5,170,800円）

賞与：業績達成度に応じた期末業績賞与有り
※前年に続き2024年期も過去最高益を更新し、賞与支給総額も過去最高水準を支給いたしました。

※年収モデルは、賞与3.5ヶ月～5ヶ月分として算出しています。

勤務地：アムコン株式会社 本社 神奈川県横浜市港北区新羽町1926
横浜市営地下鉄 ブルーライン 新羽駅　徒歩4分

休日、休暇：
年間休日：124日、週休2日(土日)、祝日、夏季休暇(3日)、年末年始休暇(5日)、有給休暇(初年度10日)、慶弔等特別休暇、育児休暇、介護休暇、連続5日間有給休暇取得制度有

- **各種保険：**健康保険、雇用保険、労災保険、厚生年金
- **諸手当：**上記想定年収に住宅手当（10,000円/月）を含む。通勤手当（上限50,000円/月）、出張手当　退職金制度：企業型確定拠出年金
- **福利厚生：**ベネフィットステーション、ハマふれんど（横浜市内の事業所向け福利厚生制度）
- **その他：**英語研修、社外ビジネス研修、推奨資格報奨金制度屋内禁煙（屋外に喫煙所有り）

スキル・資格

【必須要件】

- 機械製品の法人営業経験5年以上
- ビジネスレベル（TOEIC820点以上）の英語力（海外営業、子会社と のやり取りにて利用）
- マネジメント経験3年以上

【歓迎要件】

- 機械の試運転・メンテナンス等の現場経験
- 海外営業経験、海外駐在経験
- スペイン語力（留学経験があれば尚可）

【求める人物像】

- 全体の目標達成に向けて行動計画を立てて実行でき、知識や経験を周囲と共有できる方
- 機械操作に興味があり、業務に関わる知識の習得にも貪欲な方
- 既成概念にとらわれず自ら改善、提案をし、自立自走できる方
- 将来的に経営の意思決定に関わり、事業成長を牽引したい方

会社説明