



PR/086932 | JP-EN Sales at a Japanese Trading Company in Düsseldorf (m / f / d)

募集職種

人材紹介会社

ジェイエイシーリクルートメントドイツ

求人ID

1537965

業種

その他（商社）

雇用形態

正社員

勤務地

ドイツ

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2025年05月01日 20:06

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

短大卒：準学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

COMPANY OVERVIEW

デュッセルドルフにある日系化学商社で、プラスチック、バイオファイン、特殊化学品等の分野で顧客に高い付加価値を提供しています。

ビジネスの拡張により、責任感が強く吸収力のある営業経験者を募集しています。

JOB RESPONSIBILITIES

- 英語、日本語での効果的なコミュニケーションを通じて、ヨーロッパ全域の既存のクライアントやパートナーとの関係構築
- 新しいビジネスチャンスを特定し、ヨーロッパ市場全体でクライアントベースを拡大、新規ビジネスの創出
- クライアントミーティング、製品プレゼンテーション、交渉の調整と管理
- ロジスティクス、生産、財務を含むクロスファンクショナルチームと協力しながらの円滑な販売業務
- 販売記録の維持、レポートの作成、顧客問い合わせのフォローアップを含む管理業務

- ・見積書の作成や注文関連のタスク

JOB REQUIREMENTS

- ・日本語（C1以上）と英語に堪能であること
- ・ドイツ語の中級から上級の能力（最低B1レベル）
- ・優れたコミュニケーション能力と対人スキル、多文化環境で働く能力
- ・新しい課題に適応し、国際的な環境でスピーディに働く能力
- ・責任感を強く持ち、プロジェクトの完遂を徹底するコミット力
- ・新しい領域・分野への好奇心及び向学心
- ・MS Office（Word、Excel、Outlook）
- ・運転免許

PREFERRED SKILLS AND EXPERIENCES

- ・積極的で細部に注意を払うアプローチがあること
- ・クライアントミーティングや展示会等への出張経験
- ・異文化理解能力と国際貿易および産業ソリューションへの関心があること
- ・日系企業における経験・親和性があれば尚良し

BENEFITS AND OTHERS

- ・13か月給与
- ・年間休暇：30日
- ・交通費補助
- ・変動制パフォーマンスボーナス
- ・企業年金スキーム
- ・38.5時間/週（Flex, ハイブリッド）
- ・その他多数のベネフィット有

会社説明