



リニューアルセールススペシャリスト

The Qt Company Oyでの募集です。 法人営業（その他）のご経験の...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

The Qt Company Oy

求人ID

1537557

業種

ソフトウェア

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

700万円 ~ 1200万円

勤務時間

09:00 ~ 18:00

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 年末年始 ...

更新日

2025年06月12日 07:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2296072】

The Qt Companyはフィンランドに本社を置く、クロスプラットフォーム統合開発環境を提供する、世界的なソフトウェア企業です。

現在、Qtは日本の幅広い業界の客様にご活用頂いていますが、日本市場におけるさらなる顧客基盤強化に向け、Qt商品ラインナップおよび、関連サービスの販売拡大を進めています。

このポジションでは、主に産業オートメーション、医療、家電、業務用機器、防衛市場において組込機器やアプリケーション

ンを開発する企業を担当して頂きます。

顧客維持と成長に焦点を当て、ポジティブな顧客体験を管理することがこの職務の重要な要素です。

業務内容

リニューアルのスペシャリストとして、担当するテリトリーにおける更新業務を担当していただきます。

更新機会の管理

オンラインミーティング、電話、電子メールを通じて、顧客と緊密かつ定期的にコミュニケーションを図る。

ライセンス拡大の可能性を発見し、アカウントマネージャーにアップセルやクロスセルの機会を紹介する。

アカウントマネージャーと緊密に連絡を取り合い、顧客戦略の調整や顧客とのコミュニケーションの調整を行う

CRM（Salesforce）を活用し、自分のビジネスブックを管理し、顧客との契約の進捗状況を文書化する

自身の商談から売上予測をラインマネージャーに伝える

顧客とカスタマーサクセス活動を実施し、顧客が製品に対して最高の価値を得られるようにする。

価格履歴、顧客固有の状況、会社の標準価格を考慮した上で、顧客と価格設定の話し合いを行う。

価値に基づく販売と価格設定の戦術

スキル・資格

高成長ソフトウェア企業での5年以上のリニューアルセールス経験

優れたコミュニケーション能力とプレゼンテーション能力

セールスフォースやその他のカスタマーサクセスツールに精通していること

日本語および英語での優れた口頭および書面でのコミュニケーション能力

学士号または同等の学位

IT業界でのライセンスセールス経験があれば尚可

会社説明

クロスプラットフォームアプリケーション・UI フレームワーク「Qt」、GUIテスト自動化ツール「Squish」、コードカバレッジツール「Coco」、テスト結果マネジメントツール「Test Center」、ソフトウェア・アーキテクチャ自動解析ツール「Axivion Suite」、静的コード解析ツール「Axivion Static」の開発、販売、サポートの提供ならびに前述の製品を用いた開発に関するコンサルティング、開発支援、受託開発、トレーニングの提供