CareerCross by JAC Recruitment

STG Client Manager【ガスタービン/発電機の営業マネージャー】シーメンスグループ

グローバルな職場環境で次のキャリアを世界規模で望めるポジション

募集職種

採用企業名
シーメンス・エナジー株式会社

求人ID
1537352

部署名
新規営業本部　配属先情報（【参考:事業紹介】https://www.siemens-energy.com/global/en/home/products-services/product-offerings/compression.html）

業種
電力・ガス・水道

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合
外国人 少数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 品川区

最寄駅
山手線、　目黒駅

給与
700万円 ~ 1000万円

ボーナス
固定給+ボーナス

勤務時間
午前9時～18時

休日・休暇
入社半年経過時点15日　初年度 15日 1か月目から

更新日
2025年07月30日 12:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
流暢

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

クライアントマネージャーとして、ガスタービンのプロジェクト開発段階から受注に至るまで、すべての顧客活動を推進・調整。
販売キャンペーンとカスタマイズされたサービスを提供。
早期ビジネス開発のために顧客チームと連携することを期待されます。
顧客との関係を管理し、シーメンスエナジーの製品・サービスの受注を確保するためのプロジェクト販売戦略を立案・実行。
シーメンスエナジーの製品、ソリューション、サービスの受注を確保するためのプロジェクト営業戦略を策定し実行。
顧客組織内の評価者、影響者、意思決定者を特定し、獲得サイクルの各段階でシーメンスエナジーの価値を推進していただきます。

スキル・資格

【いずれも必須】

1. ネイティブレベルの日本語とビジネスレベルの英語力（読み書き+ビジネス会話が可能なレベル）
2. 蒸気/ガスタービンにかかわる技術営業経験5年以上

【尚可】工学部卒（電気、機械）

【活かせるご経験】

- 蒸気/ガスタービン、コンプレッサーにかかわる技術業務経験
- 発電設備、産業用製造プラントに関わる技術営業経験
- 発電含むエネルギー関係会社の技術営業職経験

会社説明