



英語ビジネスレベル必須 【セールスプランニングスタッフ】欧州高級自動車メーカー の求人

ヨーロッパの輸入車メーカー

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバル・リサーチ

採用企業名

ヨーロッパの輸入車メーカー

求人ID

1535115

業種

自動車・自動車部品

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数)

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 品川区

給与

850万円~1000万円

勤務時間

7時間45分、フレックス勤務制度

休日・休暇

土日祝日、年末年始、有給(年16日~)、その他特別休暇

更新日

2025年05月25日 00:00

応募必要条件

職務経験

6年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒: 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【会社概要補足】

日本でもファンが多い、ヨーロッパの輸入車メーカーで、モビリティの未来に向けたアイデア、情熱、そしてビジョンに

【概要】

- 1)販売施策の策定・実行・分析・予算管理
- 受注・来場・成約率計画の策定
- セールストレンド分析
- 販売施策の立案・実行
- 販売施策予算の管理 (ドイツ本社からのサポート含む)
- 販売施策分析(定量・定性)
- 競合分析
- Transaction price survey
- 2)マーケットフォーキャスト
- 市場データ分析
- 競合ブランドの新型導入を踏まえた需要予測
- マネジメントへの報告
- 3)新型モデル導入プロジェクトへの参加
- プロジェクトの目的に沿った販売戦略の策定
- 受注・登録計画策定
- 導入時販売分析

【年俸】

850万円~940万円

【勤務地】

東京都品川区

スキル・資格

【必要職務経験】

- ・3年以上の販売企画、又はそれに類する実務経験
- ・MSオフィスの実務経験(Excel:エキスパートレベル、Access/PowerPoint:上級, Word:中級以上)
- ・プロジェクト推進経験のある方
- ・日本語でのビジネス文書作成・校正能力

会社説明