LEASING｜法人営業～新規顧客開拓～週1在宅OK

経験者優遇/都内エリアの物件300室→3,000室獲得を目指す！

募集職種

採用企業名
IN THE HOOD株式会社

支社・支店
in the Hood by Dash Living

求人ID
1534999

業種
不動産仲介・管理

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 港区

最寄駅
山手線、　新橋駅

給与
500万円 ~ 700万円

勤務時間
9:30～18：30 （休憩時間：60分）

休日・休暇
完全週休2日制（土・日）、祝日、夏季休暇、年末年始休暇 等

更新日
2025年12月12日 04:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

Dash Livingは、シェアリングエコノミー、テクノロジー、ユニークな入居者体験を通じてグローバルな宿泊施設コミュニ

Dash Livingは、[illegible]ティを創造し、シンプルな契約手続きで長期・短期問わず滞在いただける宿泊先を提供しています。海外からの旅行客や出張で来日されるプロフェッショナルの方々に多くご利用いただいています。

【Dash Livingで働く魅力 】

- キャリアアップの機会があるダイナミックなスタートアップ環境
- 海外チームとの協働による国際的な業務経験
- パフォーマンスを発揮し、成長できる最適なプラットフォーム
- 柔軟な勤務場所を選べるシェアオフィス環境
- コーヒー、紅茶、ビールが飲み放題！

＜ポジション　LEASING EXECUTIVE ＞

- ダッシュリビングの家具付きマンスリーアパートメントを既存の法人顧客のニーズに応じて提案・販売。
- 新規法人顧客のリード獲得、パートナーシップの構築および関係性の強化を担当
- 見込み顧客のキーパーソンとの関係を構築し、新たな顧客としての関係性に発展させる。
- メール、チャット、電話による問い合わせに対応し、優れた販売サービスを通じて高い顧客満足度を実現。
- 顧客データベース（リード、紹介など）を維持・拡大。
- ゲストのサービスリクエストに基づき、オペレーションチームやファイナンスチームと連携して、顧客ニーズを確実に満たす。
- 営業戦略や最新の状況について、本社と連携・報告する。
- 契約書や請求書の発行を管理チームと連携、スムーズな契約手続きをサポート。
- 他部署への支援およびサポートの提供。

[Dash Livingについて]
HPに予約できる部屋が掲載されてますので、ぜひ一度目を通して下さい。
https://www.dash.co/en/japan

雇用形態
正社員(最初の6か月のみ有期契約社員)
試用期間
契約の更新 有(契約期間満了時の業務量、勤務成績により判断)
通算契約期間は上限無し

年収
想定年収400万円～
※ご経験に応じて応相談。

勤務先
本社(東京都港区西新橋1-1-1WeWork日比谷フォートタワー10-121)
毎週金曜リモートワーク可
受動喫煙防止措置 ：屋内禁煙

勤務時間
9:30～18:30（休憩：午後12時00分~午後13時00分）
時間外労働：あり(月平均20時間)

休日休暇
完全週休二日制

手当/福利厚生

- 加入保険：健康保険、厚生年金保険、労災保険、雇用保険
- 交通費全額支給（上限３万円/月）
- 希望者産休取得率100%
- 都内に多数拠点があるシェアオフィスWeWorkで勤務

スキル・資格

応募必要条件

- 日本語ネイティブレベル、英語ビジネスレベル
- PCスキル

求める人材

- 関連する実務経験2－3年以上ある方（不動産業界もしくはホスピタリティ業界）
- 優れたヒアリング能力
- プレゼンテーションスキルを有する
- 鋭い分析力と良好な対人関係スキル、コミュニケーション能力を兼ね備えた方
- おもてなしの心をもって顧客満足度を高められる方
- 学習意欲が高く、自発的に行動できる方

【こんな方が活躍できる！】
★不動産業界で業務経験がある方。

★不動産業界での仲介物件管理経験がある方。
★民泊運営経験がある方。
★不動産業界への興味関心、またグローバルチームでの仕事に興味がある方。

会社説明