外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

英語／食品原料の営業職（食品原料の輸入・販売および国内提案営業）【大手商社のグループ会社】

食品原料の輸入買付業務および国内販売をお任せします。

募集職種

人材紹介会社
株式会社グローバルリーフ

求人ID
1534986

業種
専門商社

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合
外国人 少数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
450万円 ~ 800万円

時給
想定年収：480万円～800万円（月給制）　賞与：年2回（業績・成果によって異なりますが、合計4ヶ月分程が平均となります）

勤務時間
フレックスタイム制　※標準的な勤務時間帯：9時15分～17時30分

休日・休暇
■完全週休2日制（土・日・祝日）　■年末年始　■年次有給休暇　■慶弔休暇　■育児・介護休暇　他　※年間休日123日

更新日
2026年11月19日 05:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル
流暢レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【業務概要】
大手商社グループの食品原料専門商社である当企業にて、食品原料（コーヒー、胡麻・スパイス・油脂、ココア・ナッツ）の輸入買付業務および国内販売をお任せします。一定の裁量を持って業務を行える環境です。
海外サプライヤーからの食品原料の輸入買付～在庫管理～国内法人への営業販売と、幅広い業務に携わることができます。
海外サプライヤーとの日々の交渉に加えて、アフリカ・アジア・中南米を中心とする主要生産地地に出張し、サステナビリティ関連のプロジェクトや新規産地開拓のプロジェクト等をサポート頂きますので、英語力を活かせるポジションです。

【具体的な業務内容】
１．海外（主要言語：英語）
■海外のサプライヤーと交渉し、食品原料の買付・輸入業務を行う
■生産地・サプライヤー訪問、プロジェクトのサポート、加工工程・品質管理の確認など（通訳を含む）
※海外出張あり（3～4回程度/年）

２．日本国内
■本邦顧客に対する営業（既存・新規）
既存取引に於ける数量拡大と効率化の推進・クレーム対応等に加え、新規取引創出による取引の拡大
※国内出張あり（5～6回程度/年）

【当企業の魅力】
■グローバルに働くことができ、世界中のコーヒーの産地を見ることができます。
■大手商社グループのネットワークを活かし、サステイナブルな食品原料の調達力を生かした営業が可能。
■コミュニケーションも円滑・気さくで、仕事に高いプロ意識を持って取り組まれる非常に魅力的な仲間が多く、成長環境としても魅力的です。

【募集背景】
事業・組織強化のため、採用（増員）となります。

スキル・資格

【必須スキル/経験】
■有形商材の法人営業経験3年以上
■英語：ビジネスレベル（TOEIC700点以上目安）
■日本語：ネイティブレベル
■輸入や貿易に携わった経験がある方
■『自ら考え行動できる』『自ら提案できる』『現状に満足しない』マインドを持っている方
■大卒以上

【歓迎スキル/経験】
■グローバルに挑戦したいという意欲がある方
■食品輸入業務を担当する営業の経験がある方（商社・メーカー等）

会社説明