

Dragon Recruitment Japan K.K

米系Security企業のJapan Regional Sales Director案件

日本支社の立ち上げ案件です

募集職種

人材紹介会社

ドラゴンリクルートメントジャパン株式会社

求人ID

1534943

業種

ソフトウェア

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

外国人の割合

(ほぼ) 全員外国人

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

1300万円 ~ 経験考慮の上、応相談

更新日

2026年01月29日 02:00

応募必要条件

職務経験

6年以上

キャリアレベル

エグゼクティブ・経営幹部レベル

英語レベル

流暢

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

Job Purpose: Grow >> revenue in Japan by prospecting, developing pipeline and managing the full sale cycles within new logo accounts and expanding business relationships within existing accounts.

- Hunt for new logo accounts by organizing and executing proactive outreach and managing full sales cycles
- Build out and execute cross-functional strategic account plans for key accounts
- Coordinate with existing SDR teams and channel partners to augment reach, increase demand generation, and drive new business production
- Provide direction to and collaborate with Marketing to build and execute plans and strategies focused on qualified pipeline creation

- Expand relationships within existing accounts, identifying and executing upsell and cross-sell opportunities
 - In collaboration with the Customer Success team drive user engagement with the Team
-

会社説明