

Dragon Recruitment Japan K.K

米系Security企業のJapan Regional Sales Director案件

日本支社の立ち上げ案件です
募集職種
人材紹介会社 ドラゴンリクルートメントジャパン株式会社
求人ID 1534943
業種 ソフトウェア
会社の種類 大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業
外国人の割合 (ほぼ) 全員外国人
雇用形態 正社員
勤務地 東京都 23区
給与 1300万円 ~ 経験考慮の上、応相談
更新日 2025年12月18日 02:00
応募必要条件
職務経験 6年以上
キャリアレベル エグゼクティブ・経営幹部レベル
英語レベル 流暢
日本語レベル 流暢
最終学歴 大学卒： 学士号
現在のビザ 日本での就労許可が必要です

募集要項

Job Purpose: Grow >> revenue in Japan by prospecting, developing pipeline and managing the full sale cycles within new logo accounts and expanding business relationships within existing accounts.

- Hunt for new logo accounts by organizing and executing proactive outreach and managing full sales cycles
- Build out and execute cross-functional strategic account plans for key accounts
- Coordinate with existing SDR teams and channel partners to augment reach, increase demand generation, and drive new business production
- Provide direction to and collaborate with Marketing to build and execute plans and strategies focused on qualified pipeline creation

- Expand relationships within existing accounts, identifying and executing upsell and cross-sell opportunities
- In collaboration with the Customer Success team drive user engagement with the Team

会社説明