

## Dragon Recruitment Japan K.K

### 米系Security企業のJapan Regional Sales Director案件

日本支社の立ち上げ案件です

#### 募集職種

##### 人材紹介会社

ドラゴンリクルートメントジャパン株式会社

##### 求人ID

1534943

##### 業種

ソフトウェア

##### 会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

##### 外国人の割合

(ほぼ) 全員外国人

##### 雇用形態

正社員

##### 勤務地

東京都 23区

##### 給与

1300万円 ~ 経験考慮の上、応相談

##### 更新日

2026年01月29日 02:00

#### 応募必要条件

##### 職務経験

6年以上

##### キャリアレベル

エグゼクティブ・経営幹部レベル

##### 英語レベル

流暢

##### 日本語レベル

流暢

##### 最終学歴

大学卒 : 学士号

##### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

#### 募集要項

Job Purpose: Grow >> revenue in Japan by prospecting, developing pipeline and managing the full sale cycles within new logo accounts and expanding business relationships within existing accounts.

- Hunt for new logo accounts by organizing and executing proactive outreach and managing full sales cycles
- Build out and execute cross-functional strategic account plans for key accounts
- Coordinate with existing SDR teams and channel partners to augment reach, increase demand generation, and drive new business production
- Provide direction to and collaborate with Marketing to build and execute plans and strategies focused on qualified pipeline creation

- Expand relationships within existing accounts, identifying and executing upsell and cross-sell opportunities
- In collaboration with the Customer Success team drive user engagement with the Team

---

会社説明