【海外営業職】 大手電子部品メーカーで活躍｜英語力必須＆充実した福利厚生

ブランド力を誇る企業で活躍！英語力を活かしてグローバルに活躍！

募集職種

人材紹介会社
EPSコンサルタンツ

採用企業名
セラミック電子部品メーカー

求人ID
1534089

業種
電気・電子・半導体

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 港区

給与
600万円 ~ 1000万円

ボーナス
給与： ボーナス込み

勤務時間
8:15 ~ 17:30 (休憩75分)

休日・休暇
・完全週休二日制 (土日祝日休み) ・年末年始、夏季、特別休暇、有給休暇10 ~ 20日 (年間休日126日)

更新日
2026年11月04日 02:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

セラミック電子部品の海外顧客への拡販営業
・欧米・東南アジアの特定顧客担当営業
・新規顧客開拓

同社の製品知識を習得いただき、欧米・東南アジアを中心とした営業担当をしていただきます。

【担当製品】
セラミック電子部品（セラミック多層基板、コンデンサ、アンテナ、高周波部品など）

【この仕事の面白さ・魅力】
同社の電子部品は、長年培ってきたセラミック技術を生かし、車載・医療・航空宇宙・インフラ事業など信頼性が必要とされる様々なエレクトロニクスの分野で使用されています。同社の強みである材料を生かした製品のニーズをつかみ、技術部門と連携しながら製品を提案・拡販することができます。また、若くてもグローバルに幅広い分野で挑戦することができる環境です。

スキル・資格

■必須
・ビジネスレベル以上の英語力
・海外営業のご経験３年以上

■歓迎
・電子部品、半導体業界での営業経験
・リーダーもしくはマネジメントのご経験のある方

・将来的に海外駐在にもオープンな方

会社説明