

【食品原料輸入営業職】 安定経営基盤の専門商社で活躍 | フレックス導入&海外出張有

洗練された就業環境!裁量度の高い職務!英語力を活かしてグローバルに活躍!

募集職種

人材紹介会社

EPSコンサルタンツ

採用企業名

M商事グループ

求人ID

1533932

業種

専門商社

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 千代田区

給与

450万円~800万円

ボーナス

給与: ボーナス込み

勤務時間

9:15~17:30(休憩1時間)

休日・休暇

・完全週休二日制(土日祝日休み)・年末年始、夏季、有給休暇 (年間休日125日)

更新日

2025年11月06日 03:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒: 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

食品原料専門商社である同社にて、コーヒー、胡麻・スパイス・油脂、ココア・ナッツの営業(海外買付、輸入/提案営業/)の仕事を担当して頂きます。

【業務詳細】

- (1) 対国外(主要言語:英語)
- ・海外のサプライヤーと交渉し、食品原料の買付・輸入業務を行う ・生産地・サプライヤー訪問、プロジェクトのサポート、加工工程・品質管理の確認など(通訳を含む) ※海外出張あり(3~4回程度/年)

(2) 対国内

- ・本邦顧客に対する営業(既存・新規)
- 既存取引に於ける数量拡大と効率化の推進・クレーム対応等に加え、新規取引創出による取引の拡大 *国内出張あり(5~6回程度/年)

?

スキル・資格

- ・有形商材の法人営業経験がある方(概ね3年以上)
- ・ビジネスでの英語使用経験がある方
- ・輸入や貿易に携わった経験がある方
- ・『自ら考え行動できる』『自ら提案できる』『現状に満足しない』マインドを持っている方

【歓迎】

- ・グローバルに挑戦したいという意欲がある方
- ・食品輸入業務を担当する営業の経験がある方(商社・メーカー等)

会社説明