



【神奈川】 法人営業／マーケティング（特殊薄板ガラス）※国内及びアジアや欧米市場をお任せ

世界最大級のガラスメーカー 100か国以上で展開

募集職種

採用企業名

日本板硝子株式会社

求人ID

1533738

部署名

クリエイティブ・テクノロジー事業部門 ファインガラス事業部 営業業務部

業種

化学・素材

雇用形態

正社員

勤務地

神奈川県、相模原市

給与

550万円～850万円

更新日

2026年02月13日 08:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

■職務内容

営業及びマーケティング業務：既存顧客営業、新規市場/新規顧客開拓、新商品開発マーケティング活動に従事いただきます。主に新規開拓及びマーケティング活動を担っていただける方を募集いたします。

新規開拓の対象はターゲット業界の大手企業及び海外企業がメインとなります。飛び込みや新規テレアポはなく、基本的には既に接点のある企業への提案活動になります。

1. 製品群

・化学強化用の高強度超薄板ガラス(glanova)

メイン市場：各種ディスプレイやスマートフォン、車載モニタといった電子機器のカバーガラス
(顧客：電子機器メーカー、ディスプレイメーカー、ガラス加工メーカー)

- ・超薄板ソーダライムガラス(UFF)
メイン市場：LCD基板、ノートPCタッチパッド、自動車ミラー、半導体用ガラス
(顧客：電子機器メーカー、ディスプレイメーカー、ガラス加工メーカー)

- ・新商品開発
メイン市場：半導体業界、自動車業界、等

2. 担当いただく市場
・日本を中心としたアジア圏（中国、韓国、台湾）、及び、欧米（北米、ドイツ等）

3. 社内コミュニケーション
・事業部内の製販技（舞鶴事業所、四日市事業所）
・海外営業拠点（主に香港、アメリカ、ドイツ）、海外代理店（主に韓国）
：主要顧客の多くは海外支社/海外代理店の営業チームが対応するため、直接担当する客先は少数です。今回応募している日本営業の主な役割は営業方針や戦略の策定及びそのマネージメントになります。

■将来任せる可能性のある業務、キャリアプランなど

- ・まずは日本を拠点とし、アジア市場・欧米市場を中心としたグローバル営業職に従事いただきます。業務に慣れてきたら、新商品開発のマーケティング活動にも従事いただく予定です。ご経験やご志向次第では、海外顧客の対応や海外市場の開拓も従事いただく可能性があります。

- ・転勤：当面なし。キャリアアップも考慮し、将来的には転勤を含む異動の可能性はあります。

雇用形態

正社員

給与

想定労働時間 1260.0 時間

給与形態 月給

給与 5,500,000 ~ 8,200,000円（基本給：300,000円）

固定残業なし

勤務時間

■所定労働時間 7時間45分 休憩60分

■フレックスタイム制 コアタイムあり（10:00～15:00）

■事業所の始業・終業時間 8:30～17:15

勤務地

神奈川県相模原市緑区西橋本5丁目8番1号

最寄り駅 JR横浜線／京王相模原線 橋本駅

受動喫煙防止策：屋内全面禁煙

休日・休暇

■年間休日126日

■有給休暇4日～20日（2025年度実績）

■年間休日の内訳：土、日、祝日、年末年始、メーデー、夏季、創立記念日（11/22）など

■有給休暇：入社半年経過時点10日以上、入社直後4日～12日付与（入社月により変動）

■転任休暇、特別休暇制度あり

福利厚生等

社会保険：健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険

その他：住宅融資利息補助、財形貯蓄、持株会、企業年金、診療所など

厚生年金基金：無 補足事項なし

通勤手当：有 補足事項なし

家族手当：有 管理職はなし

寮・社宅：有 借り上げ社宅、社有社宅。原則45歳まで。

定年：有 60歳定年。65歳まで継続雇用制度あり

退職金：有 確定給付型。確定拠出型に変更となる可能性あり

スキル・資格

■必須要件

- ・5年以上のBtoB営業経験のある方
- ・英語でコミュニケーションを取ること及び海外出張に抵抗の無い方

■歓迎要件

- ・ディスプレイ業界、自動車業界のいずれかでの営業経験のある方
- ・新規市場/新規用途開拓・新商品立ち上げ、マーケティング経験のある方

■言語

- 目安：TOEIC650点。又はビジネスでの英語使用経験（メール・会議）がある方。
-

会社説明