



（JAC Career）【インダストリアルソリューションズ事業部】海外営業（画像測定装置、X線/CT検査装置）＜東京 品川本社＞

大手精密機器メーカーでの募集です。 海外営業のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

大手精密機器メーカー

求人ID

1533552

業種

電気・電子・半導体

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

550万円～1000万円

勤務時間

09:00～17:45

休日・休暇

【有給休暇】初年度 20日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始 リフレッシュ休暇（勤...

更新日

2025年05月16日 09:01

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2292963】

【業務内容】

●具体的な業務内容

■顧客先：半導体業界、FPD業界、自動車業界など

■取扱製品：工業用顕微鏡、画像測定装置、X線/CT検査装置

■営業形態：直販と販社 代理店を通じた営業の両方を担って頂く。5～10社／人に対応。既存顧客対応がメイン。

その中で新規案件の獲得に向けた活動、また他製品を販売している顧客への売込みなど、シナジー効果を狙った活動展開

■担当エリア：欧米、ASEANエリアを想定（出張頻度1回/2カ月、1回4～5日程度）

■詳細営業活動

- ・ 商談獲得に向けた活動
 - － 定期顧客訪問で顧客のエンドユーザー動向確認、顧客要求に合わせた製品／ソリューション提案
 - － 販社や代理店との定期的なミーティング、現地販売活動のサポート
- ・ 販売に向けた活動
 - － 顧客毎の提案に合わせた価格／納期交渉、契約交渉を実施
 - また、顧客提案の為の社内コスト／納期調整と生産、出荷指示など
 - － 出荷、納品、検収までフォロー。必要に応じて該非など海外出荷手続きの対応も実施
- ・ アフターセールス
 - － 納品後の顧客、エンドユーザー状況確認、次の提案に向けた議論
 - － トラブル対応や要求ヒアリングにより社内フィードバック実施
- ・ その他
 - － 様々な業界の動向／設備投資予定の情報収集・市場調査・分析
 - － 顧客との商談を通して直接ヒアリング、同業他社との交流等で情報収集
 - － マーケティング課と連動して、新製品検討／企画

スキル・資格

【必須】

次の要件をいずれも満たすこと

- ・ お客様、販社 代理店と英語でビジネス会話が可能な方
- ・ 国内/海外出張可能な方

上記に加え以下いずれかを満たすこと

- ・ 産業機器、精密機器などの営業経験者（国内・海外問わず）
- ・ メーカー、商社での海外営業経験者

【歓迎】

- ・ 顧客および社内関係各所と円滑なコミュニケーションが取れる方
- ・ 半導体業界、または半導体製造装置業界において3年以上の営業・マーケティング業務経験者

【求める人物像】

- ・ 状況把握能力、分析力がありそこから自分の想いを具体化し、提案出来る方
- ・ 挑戦する気持ちを持ち、仕事を通じ自分自身の成長に努力を厭わない方
- ・ お客様に寄り添い且つ利益最大化に向け努力を厭わない方

会社説明

ご紹介時にご案内いたします