



【英語】海外パートナー営業開発/アニメや玩具の企画開発企業/正社員/550万～900万@秋葉原

キャラクターフィギュア制作企業の海外営業職！

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルパワー

採用企業名

日本トップクラスのアニメや玩具の企画開発企業！

求人ID

1533322

業種

ゲーム

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 千代田区

最寄駅

山手線、 秋葉原駅

給与

550万円 ~ 900万円

勤務時間

10:00 ~ 19:00

休日・休暇

土曜日、日曜日、祝日、有給休暇、年末年始など ※年間休日：120日以上

更新日

2026年02月20日 05:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

流暢 (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

キャラクターフィギュアやプラモデルなど、多様な商品・サービスを展開する弊社にて、自社商品の海外販売を促進するための販路開拓および既存販路の運用を担います。

各国の文化圏や現地の文化や傾向を把握し、各ディストリビューター（海外における問屋）と連携をしながらプロモーションの企画や販促施策を立案します。

世界中のパートナーと信頼を築くポジションとなります。

【業務内容】 · 現地ディストリビューター（海外における問屋）のコントロール

- 現地とのオンラインMTG（月に10回～15回）
 - 現地販売経路の確保（仕入れ担当とのやりとり）
 - 各国売上/出荷のデータ分析
 - 販売地域の市場調査/マーケティング
 - 現地パートナーや社内の部署と連携しながら、プロモーションの企画立案
 - 外部パートナー企業様と連携しての業務推進（保守運営等）
-

スキル・資格

■必須スキル

- 英語を使用した海外営業経験のある方
- 日本企業で営業リーダー経験のある方
- Excel関数の理解（XLOOKUP/ピボット）
- お客様やパートナーを尊重しコミュニケーションを取れる方

■歓迎スキル

- BIツールの使用経験
- BtoBマーケティングの経験（オンライン/オフライン問わず）

■人物像

- 深耕営業が出来る方
 - 情報を整理し、タスク管理が得意な方
 - 仕組みを整え、運用することが得意な方
 - プロジェクトマネジメントに必要なものが分かる方
 - 営業・マネジメントスキルお持ちの方
 - 役員とスタッフの間に入れる方
 - フィギュアやアニメ/漫画/ゲーム文化に理解のある方
-

会社説明