

【英語】海外パートナー営業開発/アニメや玩具の企画開発企業/正社員/550万〜900万@ 秋葉原

キャラクターフィギュア制作企業の海外営業職!

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルパワー

採用企業名

日本トップクラスのアニメや玩具の企画開発企業!

求人ID

1533322

業種

ゲーム

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 千代田区

最寄駅

山手線、 秋葉原駅

給与

550万円~900万円

勤務時間

10:00 ~ 19:00

休日・休暇

土曜日、日曜日、祝日、有給休暇、年末年始など ※年間休日:120日以上

更新日

2025年11月28日 03:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

流暢 (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒: 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

キャラクターフィギュアやプラモデルなど、多様な商品・サービスを展開する弊社にて、自社商品の海外販売を促進するた めの販路開拓および既存販路の運用を担います。

各国の文化園や現地の文化や傾向を把握し、各ディストリビューター(海外における問屋)と連携をしながらプロモーショ ンの企画や販促施策を立案します。

世界中のパートナーと信頼を築くポジションとなります。

【業務内容】 ・現地ディストリビューター (海外における問屋) のコントロール

- ・現地とのオンラインMTG(月に10回~15回)
- ・現地販売経路の確保(仕入れ担当とのやりとり)
- ・各国売上/出荷のデータ分析
- ・販売地域の市場調査/マーケティング
- ・現地パートナーや社内の部署と連携しながら、プロモーションの企画立案
- ・外部パートナー企業様と連携しての業務推進(保守運営等)

スキル・資格

■必須スキル

- ・英語を使用した海外営業経験のある方
- ・日本企業で営業リーダー経験のある方
- ・Excel関数の理解(XLOOKUP/ピボット)
- ・お客様やパートナーを尊重しコミュニケーションを取れる方

■歓迎スキル

- ·BIツールの使用経験
- ・BtoBマーケティングの経験(オンライン/オフライン問わず)

■人物像

- ・深耕営業が出来る方
- ・情報を整理し、タスク管理が得意な方 ・仕組みを整え、運用することが得意な方
- ・プロジェクトマネジメントに必要なものが分かる方
- ・営業・マネジメントスキルお持ちの方
- ・役員とスタッフの間に入れる方
- ・フィギュアやアニメ/漫画/ゲーム文化に理解のある方

会社説明